

**漢神巨蛋購物廣場での山口県展示物産会 および 台湾バイヤーとの商談会
第4回「さいきょうぶちうまコレクション2019 in 台湾」参加要領**

2018年9月28日

株式会社西京銀行

公益財団法人やまぐち産業振興財団

1 主旨

台湾高雄市の漢神巨蛋購物廣場で山口県展示物産会「さいきょうぶちうまコレクション2019 in 台湾」を開催することにより、県内企業様の商品（食材）のPR等を行い、台湾における県内企業様の商品の周知拡大を図るとともにニーズの把握等を行う。

併せて、現地バイヤーとの商談会を開催、県内企業様自身が直接バイヤーに売り込みをすることで現地での定番化を図る。

2 主催

株式会社西京銀行・公益財団法人やまぐち産業振興財団

協力

丸虎国際顧問有限公司・財団法人資訊工業策進会台日産業連携推進オフィス（台北市）

3 概要

展示物産会

- (1) 時期：2019年1月19日（土）～1月20日（日）
- (2) 場所：漢神巨蛋購物廣場（高雄アリーナショッピングモール）
- (3) 内容：山口県事業者さまの農林水産品・加工食品のPR等
- (4) 参加資格
 - ①台湾への販路拡大を目指す県内企業様
 - ②台湾への輸出が可能な自社商品をお持ちの県内企業様
 - ③開催日当日、台湾へ渡航可能な県内企業様
 - ④海外販路開拓にあたり、最低限の社内体制をとれる県内企業様
- (5) 経費負担：参加料無料 但し、渡航費、現地滞在費、物流における国内送料は各自負担
- (6) 帳合先
グローロジスティックス株式会社（下関市）とのお取引となります。
《事業者さま→グローロジスティックス→丸虎国際顧問→漢神巨蛋購物廣場》
- (7) 輸出者・輸入者
日本側（輸出者）：グローロジスティックス
台湾側（輸入者）：丸虎国際顧問

**漢神巨蛋購物廣場での山口県展示物産会 および 台湾バイヤーとの商談会
第4回「さいきょうぶちうまコレクション2019 in 台湾」参加要領**

- (8) 商品取扱までの流れ
- ①別紙の商品提案書をやまぐち産業振興財団あてにご提出
 - ②やまぐち産業振興財団において提案商品一覧表を作成し、丸虎国際顧問に提示
 - ③商品概要を参考に、参加者、西京銀行、やまぐち産業振興財団が丸虎国際顧問と協議し、取扱商品を決定
 - ④発注数量が確定次第、輸出手続きに着手
 - ⑤台湾に向けて輸出
- (9) 現地対応（展示物産会当日）
- 現地でのブース運営はご参加者さまにご対応いただきます。ただし通訳につきましては、事務局で準備致します。
- 実演をご希望される県内企業様につきましては、必要な機材を事務局で準備いたします。別途ご相談ください。
- (10) 提案可能商品
- ①食品（生鮮品は一部不可）
※精肉加工品については、輸入が認められない場合があります
 - ②常温・冷蔵・冷凍いずれも可
 - ③賞味期限が6ヶ月以上であること
- (11) 成分表示
- 台湾衛生福利部食品薬物管理署（FDA）により、以下の項目が義務付けられています。
- ①熱量
 - ②タンパク質の含有量
 - ③脂肪、飽和脂肪酸、トランス脂肪酸の含有量
 - ④炭水化物、糖の含有量
 - ⑤ナトリウムの含有量
- ※なお、提案商品が選定された場合、栄養成分の記載方法等については、別途個別にお打合せさせていただきます。
- 成分表示のための検査費用に対して、財団が要領を定める助成金の用意があります。
- (12) 輸出手続き
- 食品については山口県が発行する「産地証明書」の添付が必要となります。
- ※証明書の取得にあたっては、個別にご相談をお受けいたします。
- (13) ご留意点
- 既に丸虎国際顧問有限公司以外の輸入商社を通じて台湾向け輸出が行われている商品をご提案されることは、今後の台湾内での取引に混乱をきたす可能性がございますのでご注意くださいようお願い致します。

漢神巨蛋購物廣場での山口県展示物産会 および 台湾バイヤーとの商談会
第4回「さいきょうぶちうまコレクション2019 in 台湾」参加要領

商談会

- (1) 時期：2019年1月17日（木）～1月18日（金）
- (2) 場所：台北市および高雄市
- (3) 商談方法：台湾バイヤー拠点訪問による商談
- (4) 商談先数：2社～5社
- (5) 参加資格：
 - ①台湾への販路拡大を目指す県内企業様
 - ②台湾への輸出が可能な自社商品をお持ちの県内企業様
 - ③開催日当日、台湾へ渡航可能な県内企業様
 - ④海外販路開拓にあたり、最低限の社内体制をとれる県内企業様
- (6) 経費負担：アレンジ料無料 但し、渡航費、現地滞在費、物流における国内送料は各自負担
- (7) 商談までの流れ
日本側では西京銀行、やまぐち産業振興財団、台湾側では丸虎国際顧問、台日産業連携推進オフィスが県内企業様の商談をサポート致します。
 - ①販路拡大を目指す商品の選定・確定
 - ②西京銀行・やまぐち産業振興財団・丸虎国際顧問との事前打ち合わせ
 - ③県内企業様と台湾バイヤーのニーズ調整・商品事前紹介（事前マッチング）
 - ④商談先の確定
 - ⑤台湾での商談※その他、海外販路の拡大、物流等に関するセミナーを開催予定です。
- (8) 商談後のサポート
商談後、必要に応じて丸虎国際顧問が特別価格にて継続サポート致します。
（有料メニューとなります）
- (9) ご留意点
既に丸虎国際顧問以外の輸入商社を通じて台湾向け輸出が行われている商品をご提案されることは、今後の台湾内での取引に混乱をきたす可能性がございますのでご注意ください。

以上