

SAIKYO BANK MINI DISCLOSURE 2014

ミニディスクロージャー誌
第107期(中間期)事業のご報告

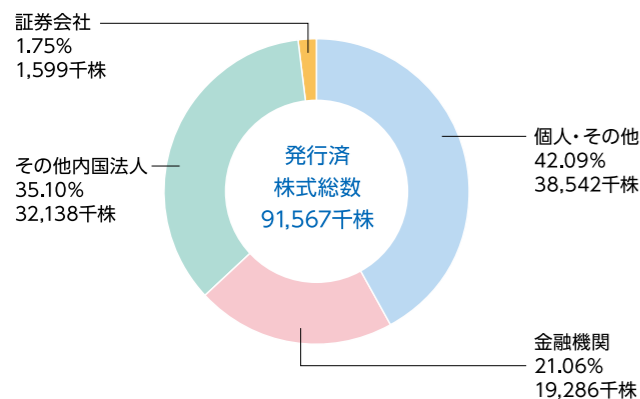
一人でも多くのお客さまに
「さすが西京」の
サービスを。

トップメッセージ	1
株主の皆さまへ	2
決算ハイライト	3
スペシャル対談	5
仙崎から世界へ!	
みすゞのまちの	
五輪ランナー 油谷繁氏	
お取引先さま紹介 長門編	9
医療法人社団成蹊会 岡田病院	
安藤建設株式会社	
起業・イノベーションレポート	11
株式会社サンアロー	
mama-coto	
地域経済の活性化に向けた取り組み	13
GO! ACT SAIKYO!!	14
西京のある街 長門市	15
焼とりや ちくぜん	16
TOPICS	16
新商品のご案内	17

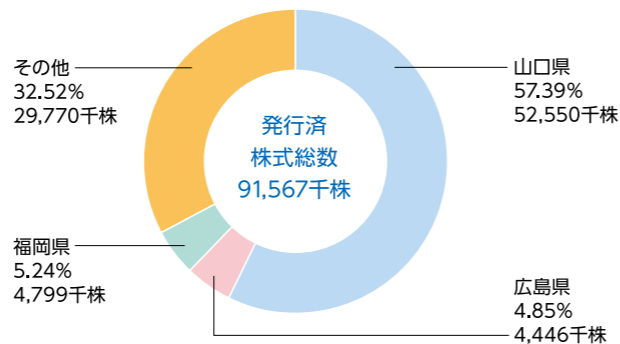


株主の皆さまへ

■所有者別株式数 (平成26年9月30日現在)



■地域別株式数 (平成26年9月30日現在)



■株式の状況 (平成26年9月30日現在)

	普通株式	第一種優先株式
発行可能株式総数	297,000千株	3,000千株
発行済み株式総数	91,567千株	2,280千株
うち自己株式	185,188株	20,000株
株主数	6,033名	37名

■大株主[上位10社] (平成26年9月30日現在)

株主氏名	当行の出資状況	
	持株数(千株)	持株比率(%)
株式会社みずほ銀行	4,535	4.96
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社 (信託口4)	3,459	3.78
西京銀行行員持株会	3,171	3.47
富士通株式会社	1,636	1.79
株式会社ほけんeye西京	1,451	1.58
明治安田生命保険相互会社	1,300	1.42
公益財団法人 西京教育文化振興財団	1,211	1.32
日本国土開発株式会社	1,131	1.23
損害保険ジャパン日本興亜株式会社	1,125	1.23
三井住友海上火災保険株式会社	929	1.01

(注) 1.持株数は千株未満を切捨てて表示しております。
2.持株比率は、小数点第3位以下を切り捨てて表示しております。
3.持株比率は、自己株式を除いて表示しております。

■株式事務のご案内 (平成26年9月30日現在)

事業年度	毎年4月1日～翌年3月31日
定時株主総会	毎決算期の翌日から3ヶ月以内に開催いたします。
配当金受領株主確定日	期末配当金 3月31日 中間配当金 9月30日(取締役会の決議により)
基準日	定時株主総会 3月31日 その他必要があるときは、あらかじめ公告して定めます。
公告の方法	電子公告 やむを得ない事由により電子公告できない場合は、日本経済新聞に掲載することにより行います。
株主名簿管理人	みずほ信託銀行株式会社
同事務取扱場所	〒103-8670 東京都中央区八重洲一丁目2番1号 みずほ信託銀行株式会社 本店証券代行部
郵便物送付先・お問合せ先	〒168-8507 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 みずほ信託銀行株式会社 証券代行部 フリーダイヤル 0120-288-324 URL http://www.mizuho-tb.co.jp/daikou/
同 取次所	みずほ信託銀行株式会社 全国各支店 みずほ証券株式会社 本店および全国各支店および営業所

地域の皆さまの お役に立つ銀行 を目指して

取締役頭取
平岡 英雄



皆さま方には、平素より西京銀行に対し、格別のご愛顧を賜り厚く御礼申し上げます。

このたび平成26年9月期における当行の業績や地域貢献に関する取組みなどをまとめましたミニディスクロージャー誌を作成いたしました。ぜひご読いただき、当行に対するご理解を深めていただければ幸甚に存じます。

さて、わが国の経済は、4月の消費税率引き上げや冷夏等の天候不順の影響もあり、個人消費等一部に足踏みも見られる一方で、企業業績は確実に回復傾向が確認できる状況です。

こうした環境のなか、当行では、本年4月に新しくスタートした『中期経営計画』先進性、信頼感、親近感のもと、地域の皆さまからお預かりした大切な預金を、資金を必要とされる地域の事業者や個人のお客さまに、借入金としてお使いいただく「資金の地域内循環」を進めています。

特に、事業者のグローバル化、県外移転等による地

域の産業構造が変化するなかで、新たに起業、創業を目指すお客さまを応援する「さいきょう実践創業塾」やビジネスプランコンテストである「さいきょうS1グランプリ」の開催等により、地域経済の活性化に努めています。

また、昨年12月に達成した預金量1兆円を維持、拡大するため、お客さまの利便性向上を目的に、インターネットバンキングのサービス面、セキュリティ面の強化や当行ATMと同条件でご利用いただけるコンビニATM提携網を拡大していく予定です。

当行は、これからも「金融を通じて、地域の皆さまのお役に立つ」という役割・使命を十分に認識し、一人でも多くのお客さまにお取引いただける銀行を目指して、引き続き努力して参る所存でございます。今後とも、より一層のご支援、ご協力を賜りますようお願い申し上げます。

平成26年9月

ACT-BANK

お客さまの期待に
確実に応える銀行を
目指します。

A	Active BANK	地域を活性化する銀行
C	Communication BANK	お客さまとのコミュニケーションを大切にしている銀行
T	Trend BANK	時代のニーズを先取りし創造していく銀行

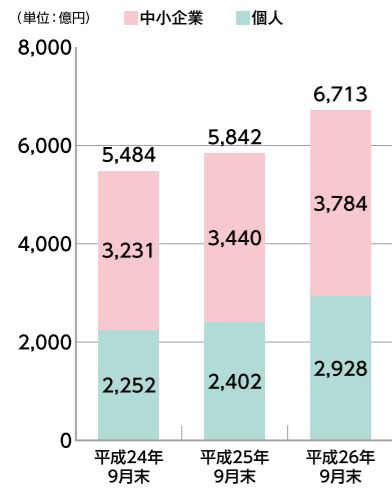
会社概要 (平成26年9月30日現在)

創業	昭和5年
従業員数	761人
資本金	126億9千万円

ACTの意味あいは、銀行としての役割を行動で演じることは勿論、以上3つの言葉を組み合わせる意味あいを深めています。

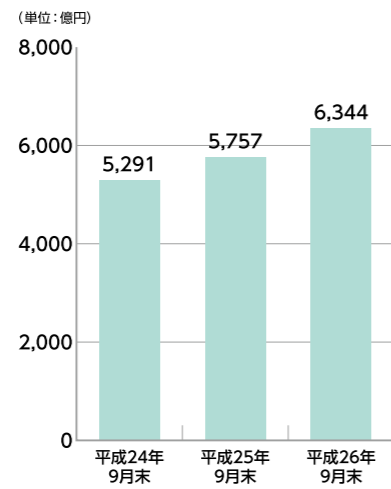
2014年度(中間)決算ハイライト

中小企業・個人向け貸出の推移



コンサルティング機能の強化により、前年同月比871億円増加し、6,713億円となりました。

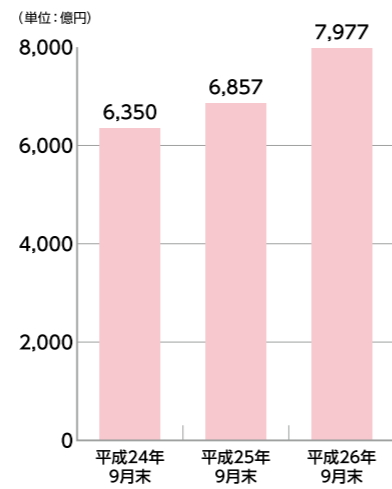
地元貸出金残高の推移



積極的に資金の地域内循環を進めた結果、地元への貸出は前年同月比587億円増加し6,344億円となり、総貸出金の79.5%を占めています。

※地元(山口県、広島県、福岡県)

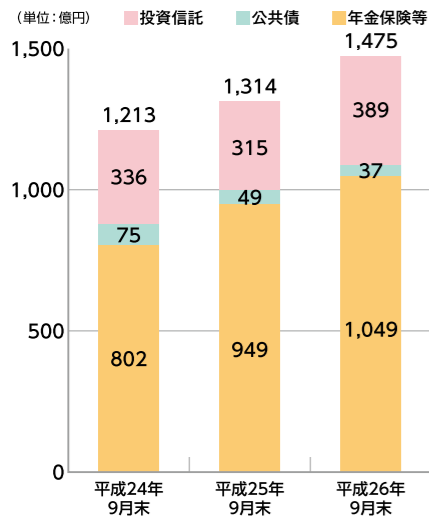
貸出金残高の推移



住宅ローンや地元中小企業向け貸出が好調に推移した結果、前年同月比1,120億円増加し、7,977億円となりました。

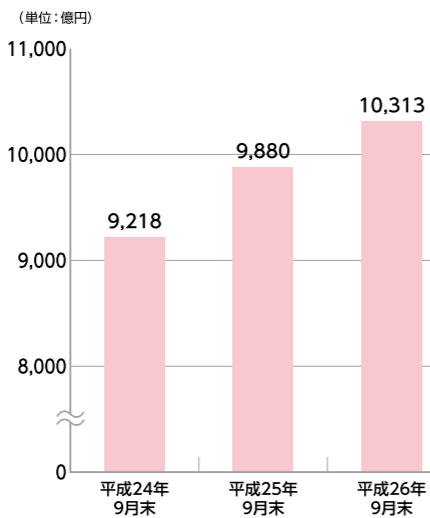
営業の状況

預り資産残高の推移



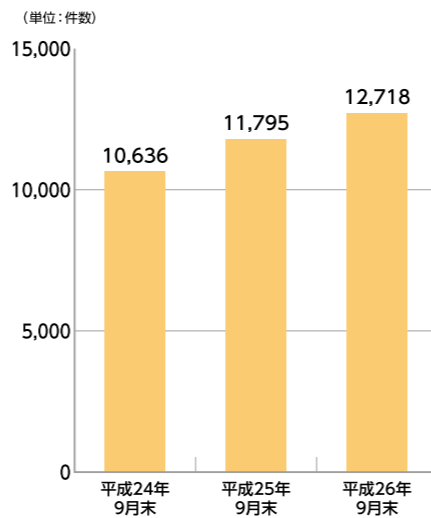
お客さまの資産運用ニーズにお応えするため、マネープラザを拠点に販売を行った結果前年同月比161億円増加し、1,475億円となりました。

預金残高の推移

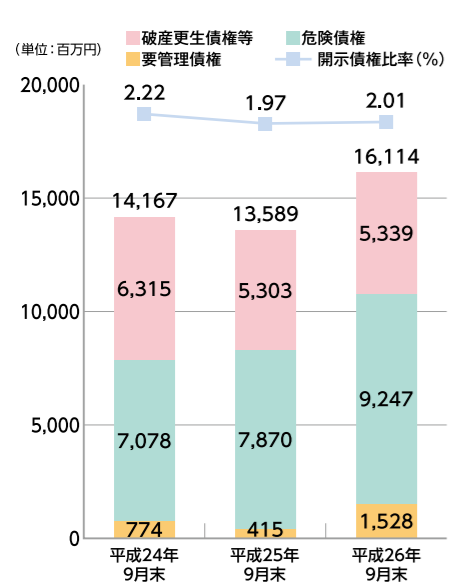


「維新定期預金～文～」や「給振定期預金」がご好評をいただき、前年同月比433億円増加し1兆313億円となりました。

事業性貸出件数の推移

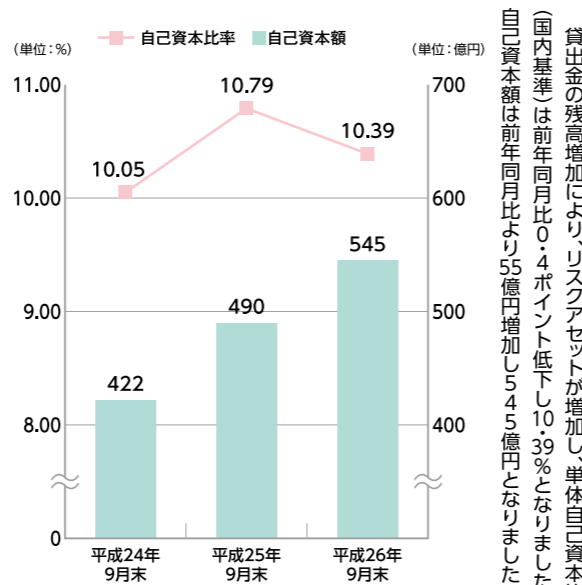


お客さまのニーズに応じた幅広い情報提供を行った結果、前年同月比923件増加し12,718件となりました。



地元の中小零細・個人のお客さまに対して積極的な資金提供を行った結果、金融再生法開示債権額は前年同月比25億2,500万円増加し、金融再生法開示債権比率は前年同月比0.04ポイント上昇し2.01%となりました。

不良債権の状況



※平成24年9月末、平成25年9月末は、バーゼルII基準
平成26年9月末はバーゼルIII基準

自己資本比率の状況(単体)

貸出金の残高増加により、リスクアセットが増加し、単体自己資本比率(国内基準)は前年同月比0.4ポイント低下し10.39%となりましたが、自己資本額は前年同月比より55億円増加し545億円となりました。

	平成26年9月期	前年同期比	平成25年9月期
経常収益	13,159	457	12,702
うち資金利益	9,070	826	8,243
うち役務取引等利益	△700	△266	△434
コア業務粗利益	8,397	753	7,644
経費(△)	5,596	222	5,373
コア業務純益	2,801	530	2,270
債券関係損益	1,227	1,069	158
実質業務純益	4,028	1,600	2,428
うち株式等関係損益	72	△664	736
うち与信費用(△)	1	△159	160
経常利益	4,025	1,117	2,907
中間純利益	2,483	533	1,949

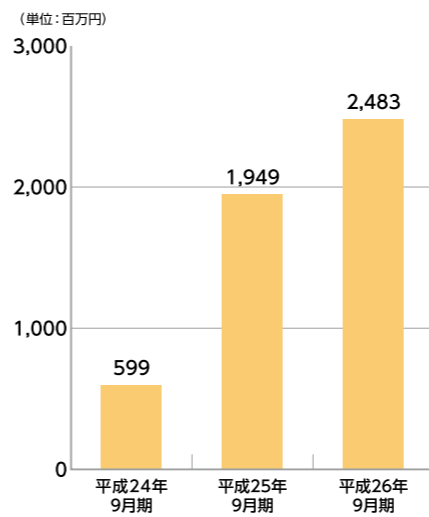
(注)1.「コア」とは、債券関係損益、一般貸倒引当金繰入額を除く損益
2.「与信費用」とは、不良債権処理額に一般貸倒引当金繰入額を加えた金額

当中間期におけるわが国の経済は、消費税率引き上げに伴う駆け込み需要の反動による影響も見られるものの、経済政策による下支えや、雇用や夏季賞与の増加といった所得雇用環境の改善などを背景に、景気は緩やかな回復基調が続いております。

このような環境の中、当行は、平成26年4月より新中期経営計画「先進性、信頼感、親近感」を策定し、中期経営計画に基づく各施策への取組んだ結果、経常収益は前年同期比4億57百万円増加して131億59百万円、経常利益は前年同期比11億17百万円増加して、40億25百万円の増収増益となりました。また、中間期純利益は前年同期比5億33百万円増加し、24億83百万円となり中間期としては過去最高益を更新しました。

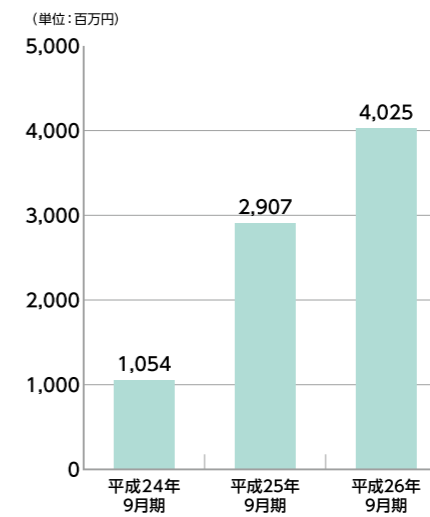
損益の状況(単体)

中間純利益の推移



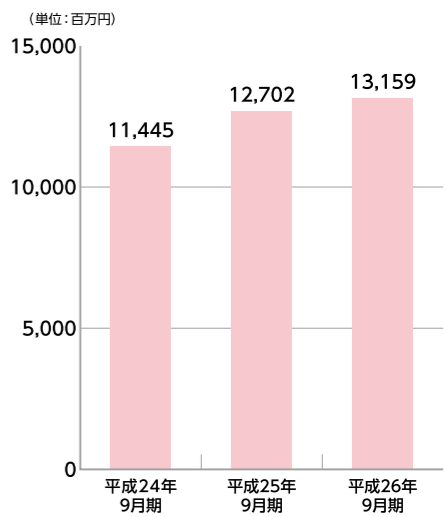
中間純利益は、前年同期比5億円増益の24億円となり、過去最高益を更新しました。

経常利益の推移



経常利益は、債券関係損益の増加や与信費用の減少により、前年同期比11億円増益の40億円となりました。

経常収益の推移



経常収益は、資金利益等の増加に伴い、前年同期比4億円増加し131億円となりました。

西京銀行 取締役頭取

平岡 英雄

油谷 繁氏

陸上競技元選手

仙崎から世界へ！

みすぐのまちの

五輪ランナー

アテネ五輪の男子マラソン5位入賞をはじめ、輝かしい実績を残した長門市出身の陸上競技元選手・油谷繁氏。平岡頭取とふるさとのまちを歩きながら、ふるさと仙崎での思い出、現役時代から指導者生活までを、語り合っていました。



陸上のスタートは高校時代

平岡 本日はよろしくお願いたします。油谷さんは仙崎のご出身で、高校生までこのまちで過ごされました。小さい頃から走るのが速かったのでしょうか。

油谷 長距離は得意でした。学校のマラソン大会などではいつも1位か2位だったと思います。

平岡 陸上を始めたきっかけは？

油谷 長門地区の中学校には陸上部がなかったので、高校に進学したら入ろうと思っていました。1つ上の兄の影響もありますね。中学校まで同じ軟式野球部で、高校も美祿工業高校（現青嶺高校）の陸上部で一緒でした。特に強く兄の背中

を追おうという意識はなかったのですが、自然と同じ流れになっていきました。

平岡 実は、私は小野田高校の野球部出身でした。練習試合でよく当時の美祿工業高校に行った思い出があります。

油谷 家から美祿工業までの通学では、美祿線を利用していました。昨日久しぶりに乗ったのですが、懐かしかったですね。

平岡 陸上部では初めから長距離を？

油谷 高校入学前も長距離を走る練習をしていましたし、短距離よりは長距離でという気持ちがありました。

ただ1年生のときは、本格的な陸上の練習に慣れず、距離にも戸惑いがありました。中学校まで

は長くても800mでしたが、高校では5000mがメインでしたので。1年生のときは「長いなあ」と不安を感じていました。

平岡 3年生でインターハイに出場され、中国予選を走っている油谷さんを見ていた当時の中国電力陸上競技部阪口監督から、「マラソンに向いている」と入社を誘われたそうですね。

油谷 そのときの縁で中国電力に入りました。これが、私の人生の大きな転機でした。監督は私の適性を見抜かれたのでしょう。私自身は42.195kmを走るとは、当時想像もできませんでした。

平岡 2000年に初マラソン、2001年に自己最高の2時間7分台を記録され、2004年にはアテネ五輪の男子マラソン代表に選ばれて、5位入賞を果たされました。

当時油谷さんをTVで拝見していて、非常に粘り強いランナーだったという印象があります。

油谷 20代の頃が、私の競技人生のピークだったと思います。マラソンでは負ける気がしなかったですね。

ただアテネ五輪に出場が決まったときは、2000年のシドニーで高橋尚子さんが金メダルを取られたり、女子の成績が良い一方で、男子は少し低迷していました。ですので「最低でも入賞しなければ」と危機感を感じていました。山口県から特別表彰を受けたり、周りの人の期待が他の大会とは全然違いました。大会が終わったときは重圧から解放されてホッとしたのを憶えています。



GUEST PROFILE

油谷 繁 あぶらやしげる

中国電力株式会社 陸上競技部コーチ

1977年2月8日生まれ。長門市出身。山口県立美祿工業高等学校卒業後、中国電力入社。最高記録は、2時間7分52秒(2001年・びわ湖毎日マラソン)。2004年のアテネ五輪では、日本男子最高の5位入賞。2010年から中国電力陸上競技部の選手兼コーチを務め、2011年12月の防府読売マラソンがラストランとなった。現在、同部のコーチとして後進の育成を行っている。



平岡 『これまででしょうか』ですね。みずぐさんの詩が心に染みるCMでした。油谷さんにとって、仙崎はどのようなまちですか？

油谷 あまり帰省することができなくて残念ですが、たまに帰ると磯の香りがしてうれしくなりますね。海も山もありますし、自然豊かなふるさとです。

また、長門市は焼き鳥店が多く、焼き鳥のまると言われているそうです。この鶏料理は大好きです。魚もよそとは新鮮さが全然違いますね。昔は家のすぐ側で釣りをしていましたし、海に潜っ

平岡 最後は山口県の話です。地方における全国的な傾向ではありますが、山口県は少子高齢化、人口減少が進んでいます。交流人口、定住人口を増やす必要があり、そのために県の魅力をもっと外に発信していく必要があると思っています。

油谷 私は普段広島に住んでいます。将来的に若者が地元に戻っても働ける場がたくさんできるとよいなと思います。なかなか難しい問題だとは思いますが。

平岡 雇用促進は大きな課題です。ただ、あまり知られていませんが、山口県には中小規模でもキラリと光る優良企業がたくさんあります。

もちろん新たな事業を創出する必要もありますが、一方で、小さくても着実に頑張っている企業がありますので、こういった企業を守っていくことも地域活性化の方策の一つだと私は考えています。現在、当行はさまざまなアプローチでお手伝いさせていただいているところで。

油谷 スポーツ面からいうと、山口県内に実業団チームが少ないのが残念です。西京銀行さんには、

選手を導く指導者という仕事

平岡 現役を引退された油谷さんは、現在、中国電力陸上競技部のコーチをされています。世界トップクラス、日本ではダントツの実績を残されましたが、豊富な経験は指導者になってからも大きな財産ですね。

油谷 選手時代の経験は貴重です。私が後輩たちを指導する時に気をつけているのは、自分がやってきた方法をそのまま選手に押しつけないようにすることです。私のやり方で、そのまま若い選手たちが強くなるには限りませんから。



粘りで勝負する選手、スピードがある選手など、いろいろなタイプがいるので、それぞれの適性を見極めて指導していきたいと思っています。

平岡 スポーツの世界は結果がはっきりと表れる厳しい世界ですが、私たち銀行員にも同じことがいえます。数字で評価される点は同じですし、銀行員にも適性があります。

油谷 私も選手たちには結果が全てだと言っています。練習でどんなに頑張っても、試合で結果を残さなければ意味がないと。私たちは中国電力という会社に所属していて、何で評価されるかといえば本番での結果です。ですから結果が出なければ、陸上生活を長く続けることはできないと伝えています。

平岡 練習には真面目に取り組んでいても、なかなか結果を残せない選手もいると思いますが。

油谷 結果が出ないのは何か原因があるはずですよ。指導者という立場でどこに問題があるのかを本人に伝えていきます。また、選手本人がどこに目標を設定しているかも重要です。決められた練習以外でどれだけ頑張れるか。走る選手は私たちが見えない所でも走っています。

自分の殻を破れるかどうか、成長する上でポイントです。いくら学生時代に実績を残しても、実業団に入れば実業団のスタイルがあります。過去の殻から抜け出せなければ、それ以上強くなれないですね。

平岡 監督やコーチと考え方の合わない選手もいるのではないですか？

油谷 いますね(笑)ただ、話すべきことはきちんと話しておかなければなりません。時には、たわい

てサザエも捕っていました。

平岡 泳ぐ方も得意ですか？

油谷 はい。ただ、今潜ったら密漁になりますね(笑)

平岡 仙崎は本当に風光明媚な所です。この自然の力が陸上選手・油谷繁を育てたのでしょうか。

山口にはキラリと光る企業がある

平岡 最後は山口県の話です。地方における全国的な傾向ではありますが、山口県は少子高齢化、人口減少が進んでいます。交流人口、定住人口を増やす必要があり、そのために県の魅力をもっと外に発信していく必要があると思っています。

油谷 私は普段広島に住んでいます。将来的に若者が地元に戻っても働ける場がたくさんできるとよいなと思います。なかなか難しい問題だとは思いますが。

平岡 雇用促進は大きな課題です。ただ、あまり知られていませんが、山口県には中小規模でもキラリと光る優良企業がたくさんあります。

もちろん新たな事業を創出する必要もありますが、一方で、小さくても着実に頑張っている企業がありますので、こういった企業を守っていくことも地域活性化の方策の一つだと私は考えています。現在、当行はさまざまなアプローチでお手伝いさせていただいているところで。

油谷 スポーツ面からいうと、山口県内に実業団チームが少ないのが残念です。西京銀行さんには、



もない話をしてコミュニケーションを取ることもあります。

私たち指導者はチーム全体の結果を考えなければならぬし、走れない選手をいかに走らせるかが仕事です。ただ、変わるかわ変わらないかは本人次第です。

平岡 同感です。銀行の場合でも、支店長にとって合わない部下は当然いるわけですが、その人をケアしない支店は大体マイナスの結果になることが多いですね。合わない部下とくにコミュニケーションを取るか、これも、指導する立場の人間として大切な仕事だろうと思います。

金子みずぐと自然が魅力

平岡 みずぐ通りを歩いていると、多くの観光客に出会いますね。まちへ通じる道路も舗装されてキレイになりました。お店も昔に比べて増えている印象があります。

女子実業団チームがあると聞いています。スポーツを人生とする私たちにとっては、もっとういったチームが増えてもらえると、地元に戻るための受け皿になると思います。

平岡 女子バドミントンのACTSAIKYOは、県外から優秀な選手を集めて構成しており、彼女たちは当行に就職して周南エリア周辺に住んでいます。若者が山口県に定住してもらうための試みの一つです。

当行は今後も地域発展のために頑張っていくと思います。本日はありがとうございました。

この対談は平成26年10月10日に行われたものです
協力：金子みずぐ記念館



変革に挑む企業、伝統を継承する企業。
 地元で頑張る県内企業のトップの方々の声をお届けします。

安藤建設株式会社 様

安藤建設は、建設・土木分野を軸に、多彩な事業展開を行っています。
 これからの長門の地場産業界を担うリーダー・安藤社長にお話を伺いました。



Q1 事業内容について伺います。
 建設事業、そしてヒラメとフグの養殖、肉牛の繁殖と肥育をしています。また、ルネッサ長門内にあるイタリアンレストラン「ANGELA」の経営、関連企業としては、グループホームとデイサービスの運営会社「ライフサポートながと」、地元産の食材を扱う店「七里」(焼肉店・土産物店・居酒屋)があります。焼肉店では、畜産事業部で育てた長州和牛を出しています。

Q2 多彩な事業展開ですね。
 また、このたび畜産用の牧草地の側で、太陽光発電事業も始めることになりました。

本業はあくまで建設事業です。公共事業が減って縮小せざるを得ない時期もありましたが、土地造成や建物施工からご縁が生まれ、新しい事業につながりました。地域のあらゆる方々と関わりを持つ建設

Q3 今後、西京銀行に期待することは？
 西京銀行さんとは山口相互銀行時代からの付き合いです。地域に密着されており、地元の状況をよくご存知なので、お金の面や人材の面等さまざまな面でさらに地元とタイアップしていただきたいですね。これからも長門のまちづくりと一緒に取り組んでいただければと期待しています。

事業だからこそ、人とつながり、自分たちのまを元気にしていく、そんな「地域業」でなければならぬと私は考えています。

今後は、建設部門と農業・漁業をつまぐマッチアップさせていきたいですね。昔前のように、農繁期は農業、冬場は建設現場で、という働き方があってもいいのではないかと考えています。地元で雇用を作り出すことにつながればと思います。建設・土木事業はまちにとってなくてはならない事業ですから、次代を担う人材を育てることも急務です。

異業界とのマッチングを視野に ふるさと長門の再興を目指す



安藤建設株式会社
 所在地：長門市東深川1967番地の2
 代表者：安藤 繁之
 創業：昭和2年
 従業員数：68名
 事業内容：建設事業、養殖事業、外食事業、畜産事業、介護事業

西京銀行・担当者から
 建設業だけでなく、他業種にわたり、長門市の地域活性化に取り組んでおられます。常に新しいことにチャレンジされる姿勢は、当行も大変参考になります。今後も引き続き、お力になれるように、尽力していきたいと思っております。

長門支店
兼子 卓士

医療法人社団成蹊会 岡田病院 様

長門エリアの医療・福祉分野において、高い信頼と実績を持つ岡田病院。
 これまでの取り組みや今後の地域医療のあり方について、岡田理事長に伺いました。



Q1 長年、地域医療に貢献されていますね。
 私たちは、救急車で助けられる範囲が医療であるという考えを持っています。それは、なにより近隣の患者さまの病気を完治させるための窓口になりたいという強い思いがあるからです。

これからの時代は、病院ごとに患者さまを独占するのではなく、病院同士が手を組み、よりトータルで質の高い医療を提供することが大切です。

例えば、重傷化した患者さまのケースで考えると、まず当病院のネットワークを駆使して、その疾病に最適な治療を施せる大学病院や専門病院に、患者さまを移します。その後、病状が安定してから当院で受け入れ、じっくりと看護・介護を行います。これも地域医療の連携の形です。

私たちは、患者さまにとって、迅速で最良な治療を施すことのできる良きアドバイザーであり、良きフォローアップでありたいと考えています。

Q2 特に力を入れていることは？
 各医療機関との連携において大切なのは、スピーディに正確に情報を共有することです。

当院では、医療データの電子化に積極的に取り組み、2012年から電子カルテを稼働させました。これは県内でもトップレベルのシステムと自負しています。同時に、医療情報ネットワークの構築を進めて、中核病院と診療所間で情報共有できる「医療ネットワーク」を導入しました。

その結果、連携の精度が高まり、より綿密で確かな医療を迅速に提供できるようになりました。

Q3 西京銀行との関わりについて伺います。
 西京銀行さんは開設当初からのパートナーで、現在も、経営面で助言をいただくなど、強くバックアップしていただいています。今後も、末永くお付き合いいただきたいと思います。

“救急車で助けられる範囲が医療” 地域とのネットワークで患者を守る



医療法人社団成蹊会 岡田病院
 所在地：山口県長門市東深川888
 代表者：岡田 和好
 開設：昭和35年5月
 診療科：内科、循環器科、外科、消化器科、肛門科、リハビリテーション科、脳神経外科、神経内科、放射線科、麻酔科、泌尿器科、リウマチ科

西京銀行・担当者から
 「真療」(真心のこもった診療を行う)を基本理念とし、地域に根ざした医療・介護サービスの提供に尽力されております。今後も更なる飛躍のためにお手伝いさせて頂きたいと思っております。

長門支店
櫻田 俊夫

地域を元気に! 熱き挑戦者たち

Challengers

西京銀行は、起業や新規事業の展開、経営革新などに挑んでいる 皆さまを応援します!

起業・イノベーションサポート

西京銀行のサポートプログラム



さいきょうS1グランプリ

地域社会課題解決につながる起業や新事業のアイデアプランオーディション。



さいきょう“実践”創業塾

創業を目指す方に向けた全6回・36時間講習。事業計画策定を徹底サポート。

プルプルのキクラゲでみんなを元気に!

株式会社サンアロー 近安 裕司様

さいきょうS1グランプリ



Q キクラゲ事業を始めたきっかけは?

家業は建築土木業を営んでいましたが、私自身はアパレルや不動産関係で働いた経験があります。営業マンの頃、農家さんからいろいろ話を聞く機会があり「これからは農業だ」と思うようになりました。何かできないかと考えているうちに、キノコの菌床栽培にたどりつきまして、その中で他社があまり手を出していない分野がキクラゲだったんです。

Q ビジネス展開について伺います。

ほぼ輸入に頼っているキクラゲを国内生産し、流通拡販します。安定供給のため生産農家の募集・研修もしていきます。キクラゲは栄養価が高く、美肌効果も望める上に無味無臭なので、スイーツやサプリへの展開も進めています。白いキクラゲも開発していて、見た目もきれいで、フレンチやイタリアンレストランで好評いただいていますよ。作業の手引きをすれば、大変な集中力を発揮してくれる障がい者の方々の方々の就労にも一役買えると思っています。



Q 「たけのこ」グランプリを獲得されました。

地域の農業活性化と障がい者就労機会拡大への熱い思いとともに、実践している点を評価していただきました。

Q 西京銀行とタップを組んでメリットは?

農業の話をして熱心に聞いてくれたのは西京銀行さんだけだったんです。私と同じ目線で考えて後押ししてくれました。こちらのイメージのタネを育てるための水や養分、こんなものがあるよを教えてくださいなんです。「同じ釜の飯を食う仲間」のような親近感を感じていますよ。



保湿や美肌効果、骨粗鬆症などにも好影響があるといわれるキクラゲ

SUN ARROW 株式会社 サンアロー

株式会社サンアロー
宇部市芝中町11-46-1003
TEL:0836-35-0035
http://www.sunarrow.jp

チャレンジの原点はママだからできる「ト」

Q さいきょう“実践”創業塾を受けられたきっかけは?

父の仕事の関係でアメリカに住んでいたのですが、結婚を機に帰国し、夫の出身地である光市に移ってきました。4人の子どもを育てながら「母親の自分だからできることがあるのでは?」と思うようになり、アイデアが浮かびつつも考え迷っていました。そんな時、知人から創業塾を紹介されたんです。



Q 参加されていかがでしたか?

はじめはイメージがポワンポワンと浮かんでいる状態でしたが、構想がまとまってきました。自分では考えていたつもりでしたが、講師の方や受講仲間と交流しながら掘り下げていくと、それが表面的であることに気づかされました(笑)

Q 事業内容を教えてください。

質の高い英語絵本の販売、絵本関連グッズの販売、子育て国際交流を考えています。お母さんたちを対象にした英語絵本の読み聞かせ講座や、米軍岩国基地のお母さんたちとの交流、子どもを対象にしたアメリカ人講師によるアート教室などを少しずつ進めています。一方的な英語教育ではなく、子どもたちの英語や海外への興味をくすぐるような体験の場を作りたいですね。アメリカでの生活経験から、子どもの時期から自分の考えを持つこと、想いを表現することの大切さを感じてきました。

Q 今後西京銀行に期待することは?

事業はスタートしたばかりです。ヒト・コト・モノをつないでくれるパイプ役として、頼りにしています。



同じ絵本を英語・日本語版で同時に読み聞かせる「英語絵本を使った親子じかん」

mama coto art meets world

mama-coto
光市中央6-5-38
TEL 0833-44-9337
http://mama-coto.net
https://www.facebook.com/mama.coto.art

Go! ACT SAIKYO!!

2nd match 「周南市観光大志に就任!」

ACT SAIKYOは今年7月、周南市観光大志に就任しました。
2016年3月まで、観光キャンペーンなどに参加し、周南市の魅力を発信していきます。
地域貢献を活動理念にするACT SAIKYOは、地域に密着した活動を通して、
これからも、周南市、そして山口県のPRに貢献します!

ACT SAIKYOって?

日本リーグ2部所属の女子バドミントン実業団チーム。所属選手は、全員西京銀行の行員で、「山口県をバドミントン王国に!!」を合言葉に、競技の普及促進、競技力の向上に努める等、スポーツ振興を通じた地域貢献活動に注力しています。



周南市観光大志

としての私たちにも
注目してくださいね!

市長表敬訪問

7月10日、周南市の木村市長からも、激励のお言葉をいただきました。

バドミントン教室

10月26日、維新百年記念公園で「やまぐち総合スポーツフェスタ2014」に参加。教室には、小学生から一般の方まで約70名の方が参加していただきました。



南北自由通路開通式典

9月6日、JR徳山駅の南北自由通路開通式典に出席。列車が到着すると、まどみちおさんの「ぞうさん」が流れるんです!



「まちのポート」OPEN

徳山駅式典の日にオープンした観光案内・特産品店。みなみ銀座商店街にあります。ぜひ遊びにきてください!



周南パラボラ会 周南地区の産官学連携を目的とした会に参加しました。

地域経済の活性化に向けた取り組み

西京銀行では、「中期経営計画～先進性、信頼感、親近感～」に基づき、お客さまのライフステージに応じたコンサルティング機能の発揮や地域の面的再生に向けた取り組みを積極的に展開しています。

創業・新事業開拓分野へのサポート

昨年に続き、ソーシャルビジネス手法によって起業や経営革新に取り組まれている方を応援する「さいきょうS1グランプリ2014」を開催いたしました。事業の持続性を考え、しっかりした事業計画、運営計画を作成するところからサポートさせていただいています。



ファイナルプレゼンテーション参加の皆さま



グランプリ受賞 株式会社サンアロー 近安社長さま

地域の金融教育、次世代教育への取り組み

お金に興味を持ってもらい、大切さを知ってもらうことを目的に、小学生向けの「さいきょうキッズ銀行」を開催いたしました。経営シミュレーションゲームを通じて、社長を体験するほか、店舗内を見学する機会を提供させていただきました。



経営シミュレーションゲーム



店舗内見学

社会貢献活動

豪雨により甚大な被害を被った岩国地区の復興を応援させていただくイベントとして「岩国復興応援フェアinソレーネ周南」を周南ツーリズム協議会と共同開催いたしました。岩国地区の商工業者さま6団体に店舗のご協力を得て、岩国の特産品を販売。その売上金10%相当額(104,956円)を岩国市社会福祉協議会へ寄付させていただきました。



岩国復興応援フェアの様子



最新情報は
こちらから!
随時更新中!!

公式ウェブサイト
<http://www.act-saikyo.com/>



公式ブログ
http://blog.livedoor.jp/saikyo_b/



さいきょう通帳・キャッシュカード デザイン刷新!!

平成27年2月、
15年ぶりに総合口座通帳と一部キャッシュカードのデザインを刷新します。
デザインを公募し、約600点の応募作品の中から行員の投票により
周南市出身で大阪市東淀川区在住のイラストレーター、
中野麻衣子さん(30)の作品が採用されました。

平成27年2月
新デザインで
登場

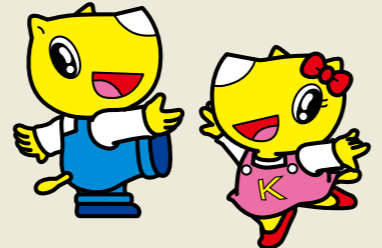


作品のタイトル「西の京ふるさと山口」



9月25日「賞金贈呈セレモニー」の様子

中野さんは「故郷を象徴するものや自分の思い出の地をイメージして描きました。皆さんの心に残り、嬉しい気持ちが溢れてくるような通帳になれば」とふるさと山口への思いを話されました。



西京のある街 長門市

金子みすゞの詩に登場する、
仙崎のまち、青海島。
彼女の優しい詩は、
今も人々を魅了しています。
千畳敷、東後畑棚田などの
雄大な自然と景観、
そして、俄山温泉をはじめとする
5つの温泉郷は、
訪れる人の心と身体を
癒しています。

西京女子行員 オススメのお店 長門支店編

全国やきとり連絡協議会公認「日本7大やきとりの街」のひとつ
長門市の焼き鳥は、素材の良さを生かしたシンプルな塩味が主流。
ガーリックパウダーと唐辛子をふって食べるのが特徴です。
このお店は、その長門市で幅広い年齢層に愛されている焼き鳥
屋さん。スタッフはALL女性。女性ならではの気配りが店内随所
に光り、女性一人でも入りやすいと評判です。



いい意味で
焼き鳥屋さんっぽくなくて
店内がキレイです。

店員が全員女性なので、
女性だけでも
入りやすいです。



ココが好き!

とにかく
トマトチーズ巻きが
オススメ!

ちくぜん



オススメは「長州黒かしわ」。
ジュシーでうま味たっぷり!

自慢の串は、定番物からトマトチーズ巻き、美人串(豚足)、ウィンナーベーコンといった創作串まで40種類。火曜日の飲み放題・食べ放題DAYは、特に女性客に大人気! 金・土曜日予約なしでは入れないほどの盛況ぶりです。市内に2号店を準備中です。



焼とりや ちくぜん
■DATA
長門市東深川864-1
営業時間: 17:00~22:30
定休日: 日曜
TEL: 0837-22-1668

西京銀行で 公的年金をお受取のお客さまへ

年金定期預金

スーパー定期預金
(1年もの)の
店頭表示金利に

さらに
+年**0.3%** (税引前)

※金利は税引前のもので、
国税15.315%、地方税5%の税金がかかります

- ご利用いただけるお客さま
 - ①当行に公的年金のお振込指定またはご予約をいただいている方
 - ②制度上、公的年金受給資格のない満65歳以上の在日外国人の方
- 預入期間
1年(自動継続)
- 預入金額
1,000円以上上限なし(単位:1円)
- 取扱店舗
全店(ただし、ウェブ1丁目支店、福岡支店を除く)
- 満期後の適用金利
適用金利は初回満期日までとし、自動継続後は満期日における店頭表示金利と満期日における新型定期預金の上乗せ金利を足したものを適用します。

取扱期間 平成26年10月1日(水)～平成27年3月31日(火)

上記に関する
お問い合わせ

☎ 0120-24-0606 受付時間/月～金曜日 9:00～17:00
(銀行窓口休業日を除きます)
※詳しい内容についてのご説明は、お電話または各店舗にて承ります。なお、店頭にて説明書をご用意しております。

さいきょうシニアローン

フリー
ローン

金利
年**3.8%**
(固定金利・保証料含む)

最長**10年**のゆったり返済

- ご利用いただけるお客さま
 - お借入時の年齢が満60歳以上満75歳以下、完済時の年齢が満80歳以下の方
 - 当行で公的年金(国民年金・厚生年金・共済年金)を受給されている方
 - 当行に公的年金のお振込手続きまたは変更をいただいている方 ※お手続きが完了していることの確認が必要となります
 - 年金担保借入のご利用がない方
 - お住まいが当行営業区域内にある方
 - 保証会社の保証が得られる方
- ご融資金額
10万円以上100万円以内(1万円単位)
- ご融資期間
6か月以上10年以内(1ヶ月単位)

※平成26年12月1日現在

上記に関する
お問い合わせ

☎ 0120-05-3190 受付時間/月～金曜日 10:00～17:00
(銀行窓口休業日を除きます)
※商品内容・金利・ご返済額のシミュレーションの詳しい内容についてはお気軽にお問合せください。なお、店頭にて説明書をご用意しております。

西京銀行に10万円以上の給与振込を ご指定のお客さまへ

給振定期預金

年**0.25%** (税引前)

※金利は税引前のもので、
国税15.315%、地方税5%の税金がかかります

※平成26年10月1日現在
店頭表示金利(年0.025%)の**10倍**

特典

ATM時間外手数料
他行ATM利用手数料 **無料**

- ご利用いただけるお客さま
当行に10万円以上の給与振込があり、新たなご資金で定期預金をお預入れされる個人の方
- 預入期間
1年(自動継続)
- 預入金額
10万円以上1,000万円以下(単位1円)【上限:お一人さま1,000万円まで】
- 取扱店舗
全店(ただし、ウェブ1丁目支店、福岡支店を除く)
- 満期後の適用金利
適用金利は初回満期日までとし、自動継続後は満期日における、お預入金額に応じた1年ものスーパー定期の店頭表示金利を適用します。

取扱期間 平成26年10月1日(水)～平成27年3月31日(火)

上記に関する
お問い合わせ

☎ 0120-24-0606 受付時間/月～金曜日 9:00～17:00
(銀行窓口休業日を除きます)
※詳しい内容についてのご説明は、お電話または各店舗にて承ります。なお、店頭にて説明書をご用意しております。

さいきょうマイカーローン

融資利率
年**2.1%** 保証料含む
固定金利

- ご利用いただけるお客さま
当行に毎月10万円以上の給与振込をご指定いただいている方
- ご融資金額
10万円以上1,000万円以内(1万円単位)
- ご融資期間
6か月以上10年以内(1ヶ月単位)
- 取扱期間
平成26年10月1日(水)～平成27年3月31日(火)



上記に関する
お問い合わせ

☎ 0120-05-3190 受付時間/月～金曜日 10:00～17:00
(銀行窓口休業日を除きます)
※商品内容・金利・ご返済額のシミュレーションの詳しい内容についてはお気軽にお問合せください。なお、店頭にて説明書をご用意しております。

さいきょう教育ローン

融資利率
年**2.1%** 保証料含む
固定金利

- ご利用いただけるお客さま
当行に毎月10万円以上の給与振込をご指定いただいている方
- ご融資金額
10万円以上500万円以内(1万円単位)(医学部、歯学部、薬学部の場合は1,000万円までご利用いただけます)
- ご融資期間
6か月以上14年9ヶ月以内(1ヶ月単位・据置期間を含む)
- 取扱期間
平成26年10月1日(水)～平成27年4月30日(木)



上記に関する
お問い合わせ

☎ 0120-05-3190 受付時間/月～金曜日 10:00～17:00
(銀行窓口休業日を除きます)
※商品内容・金利・ご返済額のシミュレーションの詳しい内容についてはお気軽にお問合せください。なお、店頭にて説明書をご用意しております。

当行独自の営業拠点

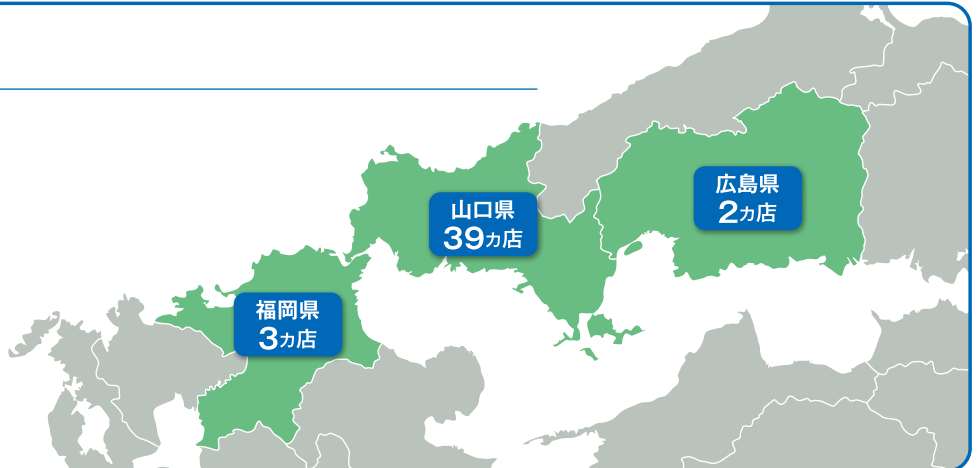
店舗数 **44**カ店

※店舗内店舗形式での店舗統合による実質店舗数

ATM **131**台

(うち山口県内125台)

セブン銀行、イオン銀行で西京銀行の
キャッシュカードがご利用いただけます



ローンセンター

住宅ローンや各種ローンのご相談・お申込みをいただけます。
平日のご来店が困難なお客さまや、休日を利用してじっくりとご相談されたいお客さまは、是非この機会にご来店ください。

土・日・祝日も営業



土・日・祝日
営業店舗

岩国ローンセンター(岩国支店)

0827-21-8211
平日 9:00~15:00 土日祝10:00~17:00

防府ローンセンター(防府支店)

0835-22-0651
平日 9:00~15:00 土日祝10:00~17:00

宇部ローンセンター(厚南支店)

0836-43-1471
平日 9:00~18:00 土日祝 9:30~17:00

周南ローンセンター(周南支店)

0834-36-3636
平日 9:00~15:00 土日祝10:00~17:00

山口ローンセンター(山口支店)

083-922-1029
平日 9:00~15:00 土日祝10:00~17:00

下関ローンセンター(新下関支店)

083-252-2405
平日 9:00~15:00 土日祝10:00~17:00

平日
営業店舗

広島ローンセンター(広島支店)

082-261-7141
平日 9:00~15:00

東京ローンセンター

03-5614-8923
平日 9:00~17:00

大阪ローンセンター

06-6585-0027
平日 9:00~17:00

福岡ローンセンター

092-292-9125
平日 9:00~17:00

※ただし、12/31、1/1~1/3、5/3~5/5は休業いたします。

マネープラザ

「投資信託」「保険商品」「国債」等の取扱・各種変更手続・商品内容説明などを行っております。資産運用等のご要望にお応えするため、専門のスタッフをそろえてお待ちしております。ライフプランや商品内容を含め、お気軽にご相談ください。

広島マネープラザ
(広島支店)
082-261-7141

岩国マネープラザ
(岩国支店)
0827-21-8211

柳井マネープラザ
(柳井支店)
0820-22-1200

下松マネープラザ
(下松支店)
0833-44-1101

周南マネープラザ
(本店営業部)
0834-22-7676

防府マネープラザ
(防府支店)
0835-22-0651

山口マネープラザ
(山口支店)
083-922-1016

宇部マネープラザ
(厚南支店)
0836-43-1471

下関マネープラザ
(新下関支店)
083-252-2416

長門マネープラザ
(長門支店)
0837-22-2626

萩マネープラザ
(萩支店)
0838-25-1011

小倉マネープラザ
(小倉支店)
093-521-9534

※営業時間 平日9:00~15:00
(宇部マネープラザのみ 平日9:00~18:00)

ほけんプラザ

がん保険、医療保険、終身保険、学資保険などを取扱っております。保険に関する疑問やお悩みに、専門のスタッフが親切丁寧にご相談承ります。

周南支店 0120-3190-78
(営業時間 9:00~15:00 土日祝10:00~17:00)

山口支店 0120-3190-56
(営業時間 9:00~15:00 土日祝 10:00~17:00)

厚南支店 0120-23-3190
(営業時間 9:00~18:00 土日祝 9:30~17:00)

土・日・祝日も営業

※ただし、12/31、1/1~1/3、5/3~5/5は休業いたします。

※毎週木曜日は休業いたします。木曜日のご相談を希望される場合は、事前にご相談ください。