

中期経営計画～先進性、信頼感、親近感～

(1) スローガンと基本方針

中期経営計画期間：平成26年4月～平成29年3月では、長期ビジョンを「地域に根差した中小零細事業者さまと個人のお客さまのための銀行」と掲げ、「お客さまを増やすことによる地元シェアの向上と取引のメイン化」、「強靭な経営基盤の確立」を図る3年間と位置づけます。

当行はこれからも、お客さまから「さすが西京」と言われる先進性のある商品、サービス力を磨き、お客さまからのご要望、ご依頼を正しく理解し、絶対に事務ミスをおこさない銀行という信頼感と何でも相談いただける親近感を兼ね備えた銀行を目指して参ります。

「先進性、信頼感、親近感」をスローガンに、「営業推進戦略」、「強靭な経営基盤の確立」について、以下の通り方針を定め、取組みます。

スローガン

先進性、信頼感、親近感

営業推進戦略

- ▶ お客さまの期待に応える商品・サービスを提供する
- ▶ 地域社会、地域経済のお役に立ち続ける
- ▶ いつでもどこでも気軽にご相談いただける
親しみやすさ

強靭な経営基盤の確立

- ▶ 人材教育、人材育成
- ▶ ガバナンス（経営管理、内部監査）の強化
- ▶ コンプライアンス態勢、リスク管理態勢の強化
- ▶ 事務・システムインフラの効率化

(2) 業績目標

預金量1兆円の維持拡大による持続的な収益力の向上により、自己資本の充実を図り、これまで以上に、金融を通じて、地域のお客さま、地域経済、社会の活性化のお役に立つ銀行を目指します。

| | H26/3期実績 | H27/3期実績 | H29/3期目標 |
|-----|------------------|----------|-----------|
| 成長性 | 収益性 | 当期純利益 | 35億円以上 |
| | 預金残高 | 32億円 | 1兆1千億円以上 |
| | 貸出金残高 | 1兆283億円 | 8,000億円以上 |
| | 預り資産残高（投信、保険、国債） | 7,309億円 | 1,500億円以上 |
| | 個人のお客さまのメイン化数※1 | 1,377億円 | 10万先以上 |
| 健全性 | 事業所融資先数 | 87,450先 | 1万5千先以上 |
| | 自己資本比率 | 91,314先 | 10%以上 |
| | 株主資本※2 | 12,360先 | 380億円以上 |

※1：給与振込指定件数+年金振込指定件数 ※2：優先株を除く株主資本