

SAIKYO BANK MINI DISCLOSURE 2016

西京銀行ミニディスクロージャー誌
第108期 事業のご報告

一人でも多くのお客さまに
「さすが西京」の
サービスを。

- トップメッセージ
- 株主の皆さまへ
- 新中期経営計画
- 決算ハイライト
- 金利優遇サービス『むーちょ』
- 『ふるさと投資』サービス
- BiPicon受賞企業さま紹介

株式会社伊藤 関西化研工業株式会社

- 西京銀行の地方創生への取組み
- コンサルティング機能を強化します!
- 萩支店リニューアルオープン!
- ACT SAIKYO
PLAYBACK
バドミントン
日本リーグ2015

スペシャル対談
吉崎 航さん

未来を変える
ロボットエンジニア



地域の皆さまの お役に立つ！ 銀行を目指して

皆さま方には、平素より西京銀行に対し、格別のご愛顧を賜り厚く御礼申し上げます。

このたび平成28年3月期における当行の業績や地域貢献に関する取組みなどをまとめましたミニディスクロージャー誌を作成いたしました。ぜひご一読いただき、当行に対するご理解を深めていただければ幸甚に存じます。

さて、わが国の経済は、中国や新興国の経済低迷や原油価格の大幅下落の影響から、企業業績が低迷し、更に日銀のマイナス金利政策により国内長期金利が初のマイナスになるなど、年明け以降不安定な状況が続いています。

こうした厳しい環境の中、当行は前中期経営計画で「地域に根差したお客さまのための銀行」を目指して努力をして参りました結果、業績目標を1年前倒しで達成し、本年4月からは、新中期経営計画「二人でも多くのお客さまに「さすが西京」のサービスを」をスタートさせることができました。

引き続き、長期ビジョンである「地域に根差した

中小零細事業者さまと個人のお客さまのための銀行」の実現に向け、「さすが西京」と呼んでいただける商品・サービスの提供を続けて参ります。

手始めに、前期好業績の謝恩商品として「年率0.1%」の普通預金や、「年率0.5%」の年金定期預金等、全国最高レベルの高金利預金商品の発売を開始いたしました。

当行は、これからも「金融を通じて、地域の皆さまのお役に立つ」という使命を十分に認識し、二人でも多くのお客さまにお取引いただける銀行を目指して、努力して参ります。

今後も、より一層のご支援、ご協力を賜りますようお願い申し上げます。



取締役頭取
平岡 英雄

平成28年6月

株主の皆さまへ



©さいちゃん きょうちゃん

株式の状況 (平成28年3月31日現在)

	普通株式	第一種優先株式
発行可能株式総数	297,000千株	3,000千株
発行済み株式総数	91,619千株	2,280千株
うち自己株式	221,402株	30,000株
株主数	6,095名	36名

大株主[上位10社] (平成28年3月31日現在)

株主氏名	普通株式	
	持株数(千株)	持株比率(%)
株式会社みずほ銀行	3,935	4.30
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口4)	3,459	3.78
西京銀行行員持株会	2,989	3.27
富士通株式会社	1,636	1.79
損害保険ジャパン日本興亜株式会社	1,618	1.77
株式会社ほけんeye西京	1,377	1.50
公益財団法人西京教育文化振興財団	1,211	1.32
日本国土開発株式会社	1,131	1.23
三井住友海上火災保険株式会社	929	1.01
防長交通株式会社	831	0.90

(注)1.持株数は千株未満を切捨てて表示しております。2.持株比率は、小数点第3位以下を切り捨てて表示しております。3.持株比率は、自己株式を除いて表示しております。

株式事務のご案内 (平成28年3月31日現在)

事業年度	毎年4月1日～翌年3月31日
定時株主総会	毎決算期の翌日から3ヶ月以内に開催いたします。
配当金受領株主確定日	期末配当金 3月31日 中間配当金 9月30日(取締役会の決議により)
基準日	定時株主総会 3月31日 その他必要があるときは、あらかじめ公告して定めます。
公告の方法	電子公告 やむを得ない事由により電子公告できない場合は、日本経済新聞に掲載することにより行います。
株主名簿管理人	みずほ信託銀行株式会社
同事務取扱場所	〒103-8670 東京都中央区八重洲一丁目2番1号 みずほ信託銀行株式会社 本店証券代行部
郵便物送付先・お問合せ先	〒168-8507 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 みずほ信託銀行株式会社 証券代行部 フリーダイヤル 0120-288-324 URL http://www.mizuho-tb.co.jp/daikou/
同 取次所	みずほ信託銀行株式会社 全国各支店 みずほ証券株式会社 本店および全国各支店および営業所

ACT-BANK

A	ACTIVE BANK	地域を活性化する銀行
C	COMMUNICATION BANK	お客さまとのコミュニケーションを大切にする銀行
T	TREND BANK	時代のニーズを先取りし創造していく銀行

お客さまの期待に
確実に応える銀行を
目指します。

会社概要 (平成28年3月31日現在)

創 業	昭和5年
従 業 員 数	761人
資 本 金	126億9千万円

ACTの意味あいは、銀行としての役割を行動で演じることは勿論、以上3つの言葉を組み合わせて意味あいを深めています。

新中期経営計画

業績目標

		28/3期実績	31/3期目標
収益性	当期純利益	39億円	40億円以上
	預金残高	1兆1,433億円	1兆4千億円以上
成長性	貸出金残高	9,171億円	1兆円以上
	預り資産残高(投信、保険、国債)	1,616億円	4千億円以上
	給与振込指定件数+年金振込指定件数	97,471先	14万先以上
	事業所融資先数	14,799先	1万7千先以上
	投信あり残高口座数	11,567先	5万先以上
健全性	コア資本額	530億円	640億円以上
	部分直接償却前不良債権比率	2.04%	2.0%以下

新しい中期経営計画では、「一人でも多くのお客さまに「さすが西京」のサービスを」をスローガンに掲げ、長期ビジョンの実現に向けた取組みを加速します。当行はこれからも、「さすが西京」の商品・サービス提供を通じ、お取引いただける地域のお客さま数の増加によるシェア拡大に邁進してまいります。

新中期経営計画のコンセプト

長期ビジョン

地域に根差した中小零細事業者さまと個人のお客さまのための銀行

スローガン

一人でも多くのお客さまに「さすが西京」のサービスを

3つの基本戦略

- 1 地域のお客さまから支持され続けるための「さすが西京」の商品・サービスの提供
- 2 地域のためにお役に立つ実のある地方創生活動の推進
- 3 経営品質向上とガバナンスの強化

2015年度 決算ハイライト(単体)

用語解説

経常収益

銀行の通常業務からの収益で、一般企業の売上高にあたるものです。貸出金利息や有価証券利息配当金等の資金運用収益や各種手数料収入の役務取引等収益等により構成されています。

経常利益

経常収益から、預金利息等の資金調達費用や営業経費、与信費用等の経常費用を差し引いたものです。

自己資本比率

銀行が保有する資産に対する自己資本の割合で、銀行経営の健全性・安全性を判断する指標です。国内基準行には4%以上を維持することが義務付けられています。当行は平成27年3月末よりオペレーショナルリスク相当額算出において粗利益配分手法を採用しております。(粗利益配分手法: 高度なオペレーショナルリスク管理態勢を整備したうえで、金融庁が承認する算出手法)

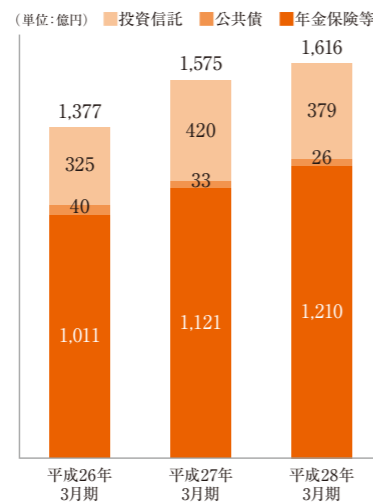
開示債権比率

金融再生法に基づき、お客さまの状況に応じて「破産更生債権及びこれらに準ずる債権」、「危険債権」、「要管理債権」、「正常債権」に分類し、「正常債権」を除く3つの債権の合計額を不良債権額として開示しております。銀行の総与信額のうち、不良債権額の占める割合を開示債権比率としています。

預金等の状況

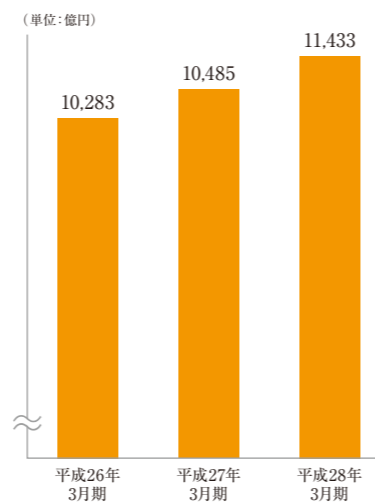
預り資産残高

1,616億円
(前期比+41億円)



預金残高

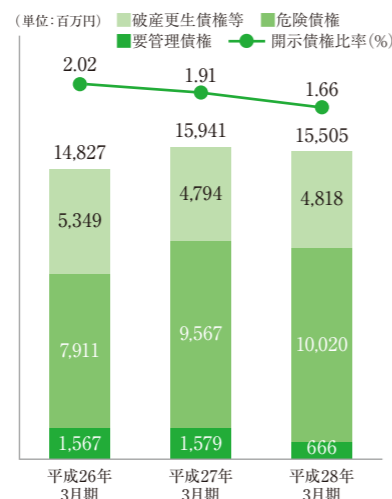
11,433億円
(前期比+948億円)



不良債権の状況

開示債権比率

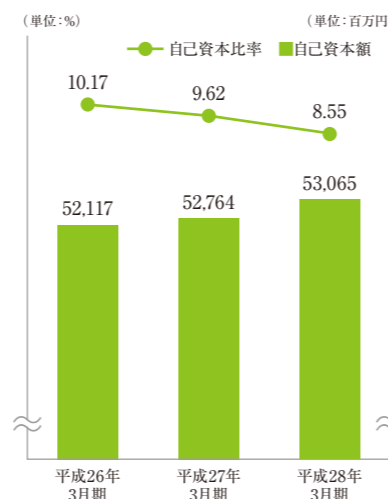
1.66%
(前期比△0.25ポイント)



自己資本の状況

自己資本比率

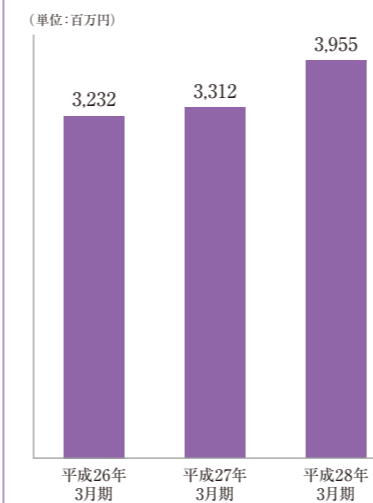
8.55%
(前期比△1.07ポイント)



損益の状況

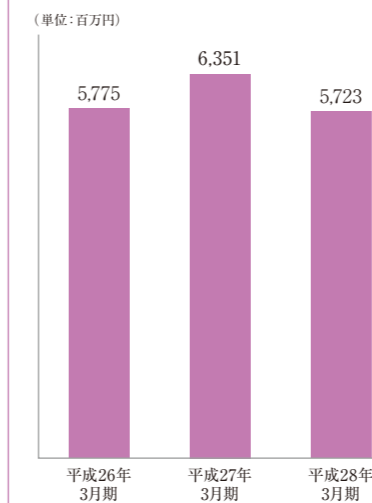
当期純利益

3,955百万円
(前期比+643百万円)



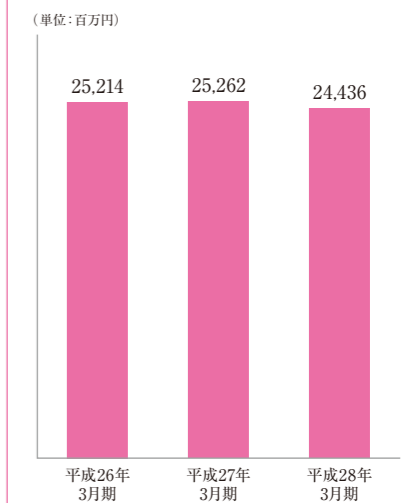
経常利益

5,723百万円
(前期比△627百万円)



経常収益

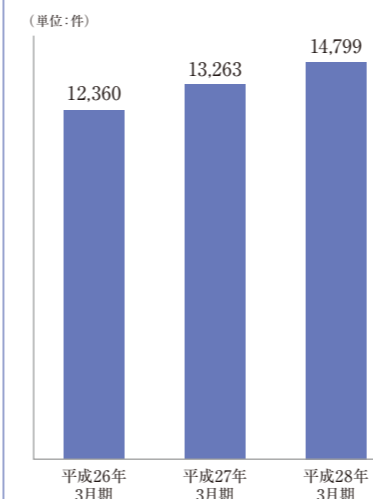
24,436百万円
(前期比△825百万円)



貸出金の状況

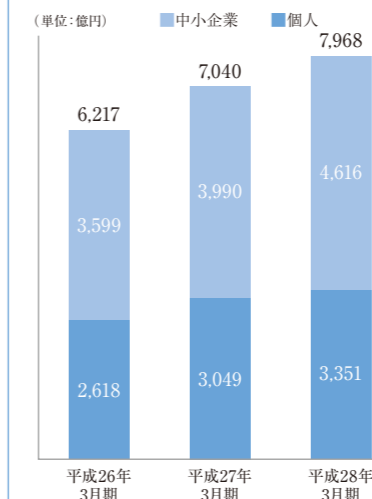
事業性貸出件数

14,799件
(前期比+1,536件)



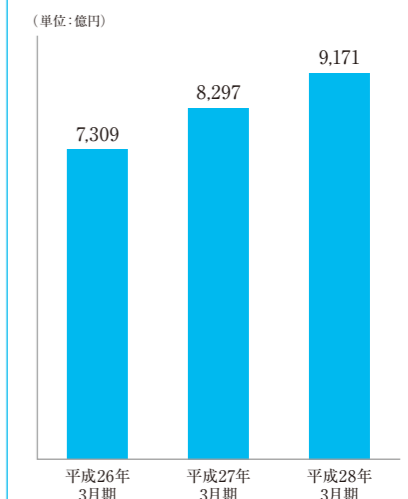
中小企業・個人向け貸出

7,968億円
(前期比+928億円)



貸出金残高

9,171億円
(前期比+873億円)



ロボットエンジニア

吉崎航さん

平岡英雄

西京銀行 取締役頭取

未来を変える

ロボットエンジニア

今回のゲストはロボットエンジニアの吉崎航さん。若くして政府が主導する

ロボット革命実現会議のメンバーに選ばれ、ロボット制御ソフト「V·Sido」を開発したことで知られています。

吉崎さんに最先端の研究について伺いながら、平岡頭取と未来のロボット社会について語り合いました。



ロボットを操縦できるソフト

平岡 本日はよろしくお願いたします。吉崎さんは若きロボット開発の第一人者で、ロボット制御のための画期的なソフト「V·Sido」(アシドー)を開発されました。これから開発されていくいろいろなロボットの多くを、簡単に操縦できるソフトだそうですね。

吉崎 はい。例えばスマホから動かすこともできます。またロボットの形やサイズに関わらず、人型から産業用までさまざまなロボットに活用することが可能です。2009年に経済産業省の「未踏IT人材発掘・育成事業」に採択された、私の個人プロジェクトがもたっています。

新しくロボットを開発するメーカーさんの手助けをしていきたいと考え、数名でアストラテックという会社の立ち上げを行い、V·Sidoに特化したビジネス展開をしています。

平岡 ロボットメーカーの立場に立てば、ロボットの型を考えるだけで、あとはV·Sidoを導入して操縦可能なロボットが完成するというです。素晴らしいアイデアと技術力だと思います。またどのメーカーのロボットにも対応できる汎用性も凄いですね。今日持ってきていただいた、この小さなロボットにもV·Sidoが入っているのですか？

吉崎 ええ。人間のように動きますよ。ちなみに、このロボットは人気グループの「乃木坂46」が作ったプロモーションビデオに出演しました。6体のロボットがダンスをしているシーンに登場し



全長4mの巨大ロボット「クラタス」(水道橋重工 公式ホームページより)

ます。

平岡 人が乗れる全長4mの巨大ロボットも製作されたとか。まるで映画やアニメの世界が現実になったようで驚きます。

吉崎 巨大ロボットの「クラタス」は、鍛冶師で鉄アーティストの倉田光吾郎さんと共同で制作しました。ときどきイベントなどでお披露目しますし、2014年の映画「THE NEXT GENERATION パトレイバー/第1章」に出演したので、ご覧になった方もいると思います。

子どもの頃、アニメの「機動警察パトレイバー」が好きだったので、実写版映画のオフアをいただいたときは、とても嬉しかったです。

映画『ロボコン』に出演

平岡 吉崎さんは山口市のご出身ですね。小さいときからロボットに興味があったのですか？

吉崎 はい。中学生の頃のノートを見ると、偶然なんですが、クラタスのようなデザインの大ロボットをたくさん描いています。中2のときの自由研究は「巨大ロボットを作るためには何が必要か？」がテーマでした。今とやっていることは変わりませぬ。

そのとき、小さな人型ロボットも作ったのですが、それだけでは飽き足らず、さらに大きなロボットを作るためには、どんな要素が足りないかを突き詰めていきました。ソフトウェアが重要と分かると、ロボットの専門的な技術が学べる高専に入って勉強しようと思うようになりました。

平岡 好奇心と探究心の強さに驚きます。吉崎さんが、その若さで日本のロボット業界のトップレベルまで達した理由が分かった気がします。中学校を卒業後は、徳山高専に進学されましたね。

吉崎 人工知能やソフトウェアについて学べる情報系の学科に進みました。ロボットを作るには、ハードソフト・回路の分野を知る必要があると思ったからです。先生はみんな個性的な方ばかりで、多くのことを学びました。今でも本当に感謝しています。高専時代、ロボットに関わるあらゆる分野の技術と知識を学ぶことができました。

平岡 徳山高専はロボコン(アイデア対決・全国高等専門学校ロボットコンテスト)が強いことで有名です。2002年には吉崎さんも全国大会に出



GUEST PROFILE

吉崎 航 よしざき わたる
ロボットエンジニア

1985年生まれ。山口市出身。アストラック株式会社チーフロボットクリエイター。2009年、経産省所管のIPA（独立行政法人情報処理推進機構）が実施した「未踏IT人材発掘・育成事業」に、独自開発のプロジェクト「人型ロボットのための演技指導ソフト」が採択され「V-Sido」を発表。その成果により、特に優れた人材として経産省から「スーパークリエイター」に認定された。

場されていますね。

吉崎 ロボコンには毎年参加していました。足が付いていたり、ユニークな構造のロボットが好きだったので、いつもアイデア系で勝負していました。

平岡 2003年にロボコンを題材にした映画が公開されました。その映画「ロボコン」の舞台は、他でもない徳山高専でしたね。



吉崎 当時、私はメカトロシステム部（現在）の部長をやっていた、実は映画に出演しています。台詞はなかったですが、今になって周りから「なんで長澤まさみのサインをもらわなかったんだ」とよく言われるんです（笑）

平岡 吉崎航と長澤まさみの貴重な共演エピソードですね（笑）

今はチャレンジできる好機

平岡 ロボットの進化とともに、私たちの社会は今後どんどん変わっていくでしょうね。ロボットビジネスは今後どのように展開すると思われるますか？また、そのような将来に、吉崎さんほどのようにビジョンを持って向かっていかれますか？

吉崎 今「ロボット」というと、人型ロボットから産業用の装置・システムまで幅広い範囲を指しますよね。この「ロボット」という言葉は一旦消えていくのではないかと思います。

以前、いろいろな機器に「マイコン」という言葉が付いていた時期がありましたが、最近では聞かなくなってきました。自律判断できることが当たり前になると、単機能の呼び名は簡略化されていきます。例えば「ロボット掃除機」は、そのうち普通に「掃除機」と呼ばれるようになるでしょう。

一旦「ロボット」という言葉が消えて、まだ開発はされていますが、人間と同じ機能を持った人型ロボットが誕生したときに改めて「ロボット」と呼ぶ、そんな時代が来るかもしれません。もしくは人の能力を超える高度な機能を持った人型ロボットの誕生のときにですね。

平岡 そんな新しいロボットの時代に、吉崎さんが開発された「V-Sido」は、なくてはならないソフトになりますか？

吉崎 そうなると思います。これから2020年の東京五輪までに、いろいろなメーカーさんがロボットを使ったデモンストラクションを試みると思うんです。その中から実用できるロボットかどうか

ロボットはホビー用のイメージが強いです。実社会で実用化していくためには、もっとたくさんの方を吸収していく必要があります。

ロボットが今後、介護現場や建設現場などで活躍していくためには、ロボットを開発する側にも、各分野に対する深い知見が求められます。もし人に限りなく近いロボットを開発するならば、人間のすべてを学ぶ必要があるのかもしれない。

平岡 ロボットの世界は無限の可能性を秘めているということを、今回あらためて感じることができました。この世界のトップランナーである吉崎さんのますますのご活躍を期待しています。

本日はお忙しい中、ありがとうございました。

かが取捨選択されていくことになります。今はちょうどチャレンジができる良い時期だと捉えています。

今ここに市場があるのか、何が正解なのかはまだ誰にも分からなくて、具体的にビジネスとして成立させていくことはなかなか難しいのですが、チャレンジするための武器を、私たちは提供していきたいと考えています。

地方の特性を強みに変える

平岡 最後になりますが、山口県は全国の中でも高齢化先進県と言われています。当行は地方創生の一端を担うべく、県内における定住人口交流人口の拡大を目指すとともに、シルバークリニックのサービスを展開しています。

その一つに「年金コミュニケーション」という制度があります。年金受給者層のお客さま専門の女性スタッフがご自宅を訪問させていただいて、遠く離れたご家族に訪問時のお客さまの近況を郵便でお知らせしています。

吉崎 それは面白いサービスですね。都会に出た子どもの立場からすると、地方にいる親の状況は常に気にかかるものです。

平岡 介護・医療の分野で見ると、山口県は他の都道府県より、サービス面・設備面でノウハウを積んできています。これからは地方としての特性を強みに変えていく発想が必要だと思っています。

介護用ロボットやコミュニケーションロボットなど、今いろいろな種類のロボットが増えてきています。今後ロボットの役割は、ますます大きくなっていくでしょうね。

吉崎 将来的にはもっと安価で実用的になっていくのではないのでしょうか。





Let's Try!!

さいきょうインターネットバンキング

『ふるさと投資』サービス

資金決済が
便利で簡単!

全国初!

平成28年4月より、さいきょうインターネットバンキングを活用した「ふるさと投資」サービスの取扱を開始いたしました。さいきょうインターネットバンキングをご利用いただくことで、出資金の振込手続きが不要となります。

- ✓ さいきょうインターネットバンキングから簡単申込
- ✓ 地域に新たな収益を生み、雇用創出など地域経済の好循環の創出に貢献
- ✓ 「ふるさと投資」の金融商品の中から、山口県、広島県、福岡県にゆかりのある事業者さまを中心に、当行がセレクトしたファンドをご紹介します



さいきょうセレクトファンド

簡単申込

さいきょうセレクトファンド

第1弾は
募集期間
2016年
7月29日まで



株式会社 櫻様 (広島市)



有限会社 小川 蜜カス本舗様 (宇部市)



有限会社 ロイヤル様 (宇部市)

さいきょう無通帳総合口座普通預金 金利優遇サービス

個人のお客さまの
資金運用を応援します

『むーちよ』

【普通預金金利】

年 0.1%

[税引後: 0.079%]

通常金利の
100倍

平成28年
5月31日現在

通帳を発行せず、インターネットバンキングを利用してご確認いただくタイプの口座です。

ご利用いただける方	さいきょうインターネットバンキングをご利用されている20歳以上の個人のお客さまに限りです。
金利優遇サービス適用期間	<ul style="list-style-type: none"> ●2月1日～7月31日までにログインIDを取得していただいた場合(適用判定日は7月31日) 8月1日から翌年1月31日まで優遇金利の上乗せを適用し、お利息については翌年2月の当行所定の日に口座へ入金いたします。 ●8月1日～1月31日までにログインIDを取得していただいた場合(適用判定日は1月31日) 2月1日から7月31日まで優遇金利の上乗せを適用し、お利息については8月の当行所定の日に口座へ入金いたします。 ●当行所定の利払日前に解約された場合、金利優遇サービスの対象となりません。

上記に関するお問い合わせ

詳しくはお近くの窓口または



0120-240-606

[通話料無料]

までお気軽にお問い合わせください。


9:00～17:00 (銀行窓口休業日を除く)

熱い思いをプレゼンせよ! BiPicon受賞企業さま紹介

元気発信
山口県

第2回 西京ビジネスプランピッチコンテスト&展示商談会 (BiPicon)

地域の事業者さまのビジネスマッチング機会の創出、および経営資源(ヒト・モノ・カネ・情報)発掘のサポートを目的とした商談会イベント。プレゼンターは、協力を希望するサポーターに向けて、10分の熱いプレゼンテーションを展開します。



株式会社伊藤
伊藤 栄次様

BiPicon
グランプリ獲得!



足下の危険を解決!! ステンレス製滑り止め

Q 御社はステンレス鋼材の切断・加工、販売を行ってられます。今回のBiPiconでは、ステンレス製滑り止め「くつ底キャッチャー」でグランプリを獲得されました。当社のオリジナル商品で、現在あらゆる工場や作業場でご好評をいただいております。水や油で濡れた工場内の階段や通路は、転倒や転落事故の元になっています。この商品は滑りやすくなった作業現場に最適です。グランプリ獲得は商品PRとして使っています(笑)



Q 無数に付いた穴の突起が靴底にフィットして、滑りを防ぎますね。

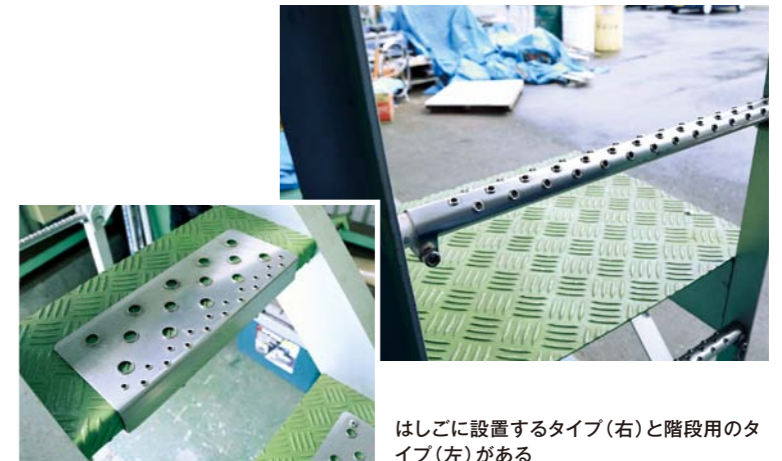
はい。また、作業の足場となる階段や鉄板、コンクリート、グレーチングなどに、ビスやボルトで簡単に取り付けることができます。工場をはじめ、公共施設などあらゆるシーンでご利用いただけるのが、この商品の大きな特徴です。よくあるテープの滑り止めと違って、効果が長持ちして経済的です。

Q この商品が生まれたきっかけは何ですか?

約6年ほど前に、お客さまから工場内の足下の危険性についてお話を伺ったことがきっかけです。私の信条は、お客さまの声に真摯に向き合うことです。お叱りやクレーム、また、お客さまとの雑談の中に、商品が生まれるヒントが潜んでいると考えています。今回BiPiconに参加して、県外のお客さまともつながりができました。今後どんどんと販路を広げていくつもりです。



株式会社伊藤
光市浅江6-18-19
TEL:0833-74-2770
<http://k-itoh.com/>



はしごに設置するタイプ(右)と階段用のタイプ(左)がある

くつ底でも吊るして ニオイとカビを撃退!!

Q 今回プレゼンテーションをされた「バイオパック」シリーズは、室内、トイレ、車内などに吊るすだけで、ニオイとカビを除去できる優れた商品です。

この商品には、空気中の湿気やニオイ成分などをエサとして繁殖する、パチルス菌という善玉微生物を配合しています。どんな場所でも、吊るすだけで防カビや消臭の効果を発揮します。お風呂なら、刺激臭の強い洗剤を使うことなく、サラッとカビ掃除ができますよ。体にも無害なので、安心してお使いいただけます。

Q 女性目線の発想が多くの方に受け入れられていますね。

おかげ様で、販売開始から約13年が経ちますが、売上げはまだまだ伸びています。簡単に使用できますし、効果が半年

関西化研工業株式会社
重永つゆ子様

BiPicon
準グランプリ獲得!



Q 重永社長には当行の女性活躍推進に関するセミナー等にもご協力いただき、大変お

1年と長く続く点もアピールポイントですね。
効果の高い商品であれば、女性は購入してください。女性の感性と、使っていただいで喜んでほしい、という純粹な気持ちを私は大切にしています。



関西化研工業株式会社
周南市栗屋1035-5
0834-25-0100
<http://www.kanasaken.co.jp/>



場所別で使い分けできる「バイオパック」シリーズ。「バイオパックS」(上)はお風呂用。

世話になっております。今回のBiPiconでは御社の女性スタッフの方が素晴らしいプレゼンをされましたね。
ありがとうございます。女性スタッフに経験を積ませるため、当日のプレゼンターを務めてもらいました。
BiPiconは異業種の方たちと交流ができて大変意義深い機会でした。「バイオパック」も出会いから生まれた商品です。これからも西京銀行さんには、地元に向けて支援助けていただける銀行であり続けて欲しいと思っています。

コンサルティング機能を強化します!

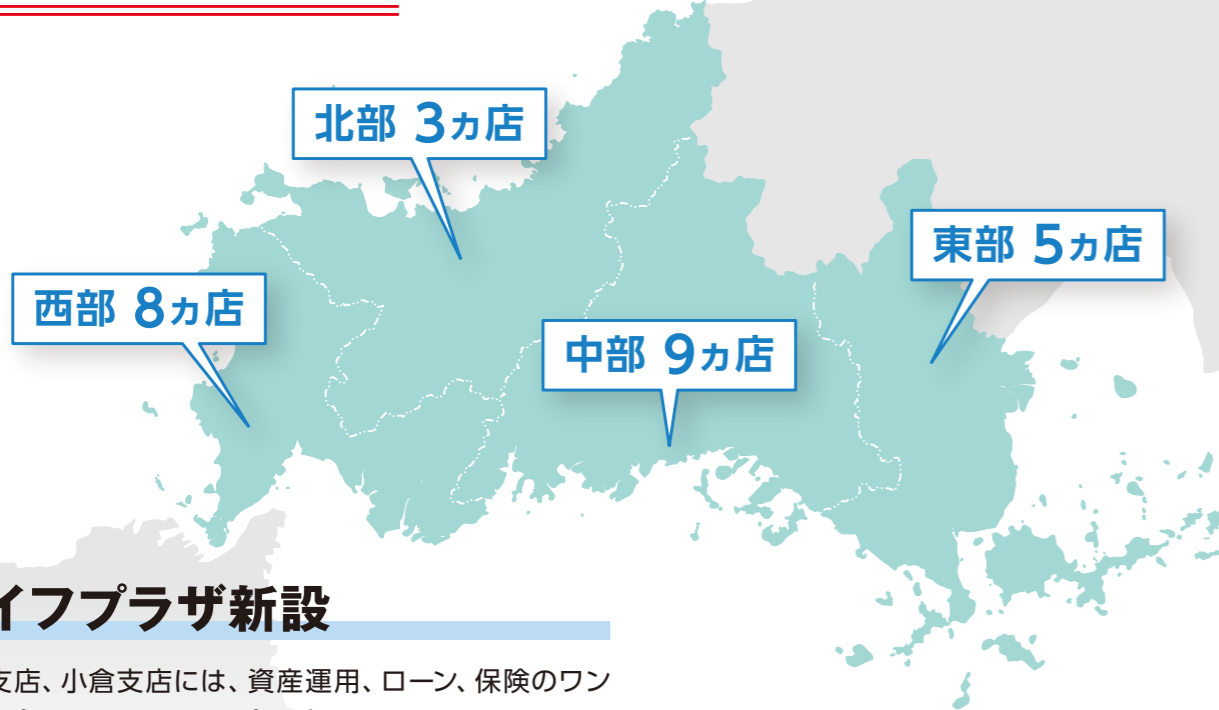
女性行員中心

サービス向上

コンサルティング拠点の拡大

資産運用相談窓口であるマネープラザの拠点を

12→25拠点へ拡大いたしました。



ライフプラザ新設

広島支店、小倉支店には、資産運用、ローン、保険のワンストップ窓口としてライフプラザを新設いたしました。

終活セミナー開催

相続や遺言、葬儀等への関心が高まるなか、お客さまのニーズにお応えするため、藍澤証券株式会社と共催で、『終活セミナー』を共催いたしました。

- ◎落語で楽しく学ぶ
- ◎最新の葬儀事情
- ◎相続対策・遺言作成
- ◎遺影説明会



元気発信
山口県

西京銀行の 地方創生への取り組み

『さいきょう観光ファンド』の新設

地域資源を活かした事業をはじめ、観光産業の発展など地方創生に資する創業・経営革新を目指す事業者さまを積極的にサポートいたします。



第1号案件

『株式会社西京総研』

- 地域資源と抗加齢医学や栄養医学に基づいたアンチエイジングドックを活用したヘルスツーリズム事業を開始
- 旅行中の移動は、通常の観光バスではなく、メルセデスベンツのリムジンにて、快適な空間を演出



ACT SAIKYO

PLAY BACK バドミントン日本リーグ2015



INTERVIEW



Q.初めての1部リーグはいかがでしたか?

初戦はみんな緊張して動きが固かったのですが、試合を重ねるにつれて、徐々に1部リーグの雰囲気慣れていきました。強豪チームと良い試合もできたので、手応えを感じています。

Q.新シーズンの目標は?

簡単に勝てる相手はいませんが、昨シーズンよりも順位を上げて、Aクラス入りが目標です。また、引き続きACT SAIKYOは「山口の皆さんに愛されるチーム」を目指して頑張ります!

最終成績

(1部リーグ/女子の部)

優勝	日本ユニシス
準優勝	再春館製薬所
3位	NTT東日本
4位	北都銀行
5位	ヨネックス
6位	ACT SAIKYO
7位	岐阜トリッキーバンダース
8位	広島ガス



「ACT SAIKYO」の最新情報はここから! 随時更新中!!

公式ウェブサイト

<http://www.act-saikyo.com/>



公式ブログ

http://blog.livedoor.jp/saikyo_b/



公式フェイスブック <https://www.facebook.com/actsaikyo>

シルバー層向け新スタイル店舗 第2弾

萩支店リニューアルオープン!

平成28年3月、萩支店がリニューアルオープンいたしました。当行では、店舗をお客さまとのコミュニケーションの場、コンサルティングサービス提供の場と位置付け、既存店舗の建替えを順次行っています。

お気軽にご利用いただけます♪

- ◎無料のドリンクサーバー設置
- ◎畳コーナー設置



◀ドリンクサーバーイメージ



▲畳コーナーイメージ

▼外観イメージ

“憩いの場”として

ゆったりとお過ごしく下さい。





山口県を
バドミントン王国に!!

ACT SAIKYO

西京銀行はバドミントンチームACT SAIKYOを応援しています。