

# SAIKYO

## 西京銀行

### MINI DISCLOSURE 2012

ミニディスクロージャー誌 第105期(中間期)事業のご報告

一人でも多くのお客様さまに  
「さす」が西京の  
「サービス」を。

錦帯橋(岩国市)



スペシャル対談

弘兼憲史氏と語る

**山口県を元気に!!  
出でよ、志をもった  
リーダー達!!**

- |             |                   |
|-------------|-------------------|
| 02 トップメッセージ | 10 ホームページのお知らせ    |
| 03 株主の皆様へ   | 12 スペシャル対談(弘兼憲史氏) |
| 04 決算ハイライト  | 15 岩国錦帯橋空港紹介      |
| 06 新中期経営計画  | 16 西京のある街(岩国市)    |
| 08 お取引先さま紹介 | 18 ニュース&トピックス     |

株式会社ブンシジャパン  
医療法人 藤寿会



# 株主の皆さまへ

## 西京銀行グループは総合金融情報サービスを提供します。

西京銀行グループは当行および、グループ会社4社で構成されており、充実したネットワークを利用し、総合金融情報サービスを提供しています。

### ■グループ会社の状況

平成24年9月末現在

名称	所在地	設立	資本金	主要な業務	当行持株比率
きらら債権回収株式会社	山口県周南市	平成16年2月13日	500百万円	債権管理回収業務	100%
株式会社西京システムサービス	山口県周南市	昭和56年2月20日	50百万円	情報処理受託管理業務	80.9%
株式会社エス・ケイ・ベンチャーズ	山口県周南市	平成12年8月1日	100百万円	ベンチャーキャピタル業務	50%
西京カード株式会社 <sup>(※)</sup>	山口県周南市	平成6年4月12日	60百万円	貸金業務	20%

(※)持分法適用関連会社



### 役員

(平成24年10月1日現在)

取締役頭取  
(代表取締役)  
取締役会長  
(代表取締役)  
常務取締役  
(代表取締役)  
常務取締役  
取締役  
取締役

ひらおか  
**平岡 英雄**  
あんの  
**阿武 一治**  
かねまる  
**金丸 眞明**  
すぎの  
**杉野 光信**  
やまもと  
**山本 秀雄**  
まつもり  
**松森 洋隆**

取締役  
(非常勤)  
監査役  
(非常勤)  
監査役  
(非常勤)  
監査役  
(非常勤)

まつおか  
**松岡 健**  
たきもと  
**滝本 水**  
かねこ  
**金子 憲**  
いけわた  
**池田 宏**  
たか  
**高 滋**  
じ  
**二 聖**

執行役員  
執行役員  
執行役員  
執行役員  
執行役員

たけうち  
**竹内 一義**  
うちだ  
**内田 栄一**  
はしもと  
**橋本 健**  
うえ  
**上野 慎**  
なむら  
**奈村 幸一郎**  
やま  
**山岡 靖幸**

### ■株式の状況 (平成24年9月30日現在)

	普通株式	第一種優先株式
発行可能株式総数	297,000千株	3,000千株
発行済み株式総数	91,462千株	2,280千株
うち自己株式	137,503株	-
株主数	5,782名	37名

### ■株式事務のご案内 (平成24年9月30日現在)

事業年度	毎年4月1日～翌年3月31日
定時株主総会	毎決算期の翌日から3ヶ月以内に開催いたします。
配当金受領株主確定日	期末配当金 3月31日 中間配当金 9月30日(取締役会の決議により)
基準日	定時株主総会 3月31日 その他必要があるときは、あらかじめ公告して定めます。
公告の方法	電子公告 やむを得ない事由により 電子公告できない場合は、日本経済新聞に 掲載することにより行います。
株主名簿管理人	みずほ信託銀行株式会社
同事務取扱場所	〒103-8670 東京都中央区八重洲一丁目2番1号 みずほ信託銀行株式会社 本店証券代行部
郵便物送付先・お問合せ先	〒168-8507 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 みずほ信託銀行株式会社 証券代行部 フリーダイヤル 0120-288-324 URL <a href="http://www.mizuho-tb.co.jp/daikou/">http://www.mizuho-tb.co.jp/daikou/</a>
同取次所	みずほ信託銀行株式会社 全国各支店 みずほインバスターズ証券株式会社 本店および全国各支店

### ■大株主[上位10社] (平成24年9月30日現在 単位:千株、%)

株主の氏名又は名称	当行の出資状況	
	持株数(千)	持株比率(%)
株式会社みずほコーポレート銀行	3,566	3.90
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口4)	3,459	3.78
西京銀行行員持株会	3,198	3.50
Jトラスト株式会社	2,872	3.14
株式会社三菱東京UFJ銀行	2,559	2.80
富士通株式会社	1,636	1.79
明治安田生命保険相互会社	1,300	1.42
日本国土開発株式会社	1,131	1.23
株式会社損害保険ジャパン	1,125	1.23
株式会社みずほ銀行	969	1.06

(注)1.持株数は千株未満を切捨てて表示しております。  
2.持株比率は、小数点第3位以下を切り捨てて表示しております。  
3.持株比率は自己株式を除いて表示しております。

# 地域の皆さまの お役に立つ銀行 を目指して

取締役頭取  
**平岡 英雄**



皆さま方には、平素より西京銀行に対し、格別のご愛顧を賜り厚く御礼申し上げます。  
このたび、平成24年9月期における当行の業績や地域貢献に関する取り組みなどをまとめました「ミニディスクロージャー」誌を作成いたしました。当行をより「ご理解いただくために」「見やすく」「伝わりやすく」「親しみやすい」をコンセプトに内容を刷新しましたので、ぜひご覧いただき、当行に対するご理解を深めていただければ幸いです。  
さて、地元経済の今後を展望しますと、二次加工メーカー等の相次ぐ撤退や事業縮小、海外金融経済を巡る不確実性が及ぼす県内景気への影響など、決して楽観視できる状況ではありません。しかしながら、こうした環境下でありながら、当行は前中期経営計画の2年間で、地域の皆さまの多くのご支持により、預金・貸出金を順調に伸長させていただきましたことから、この地域にはまだまだ大きなポテンシャルが秘められていると確信しているところです。  
この勢いを活かし、当行は本年4月より、①お客

客さまから選ばれ、地域のシェアを高める、以上3つの基本方針をメインテーマとした新中期経営計画をスタートさせ、これまで以上に「地域の皆さまのお役に立つ銀行」を目指して努力して参る所存でございます。  
また、当行は、地域の皆さまからお預かりした大切な預金を、その地域の事業者さまや個人のお客さまへの貸出で運用する「資金の地域内循環」をこれまで以上に推進することで、地域金融の円滑化の主体となり、頼りにされる金融機関を目指して参ります。  
これからも、地域の活性化・変革のために、運命共同体・共存共栄関係にある皆さまと共に、常にその中心となつて一生懸命に汗をかかせていただく所存です。  
今後とも、より一層のご支援、ご協力を賜りますようお願い申し上げます。  
平成24年9月

## ACT-BANK

お客さまの期待に  
確実に応える銀行を目指します。

<b>A</b>	<b>ACTIVE BANK</b>	地域を活性化する銀行
<b>C</b>	<b>COMMUNICATION BANK</b>	お客さまとのコミュニケーションを大切にす銀行
<b>T</b>	<b>TREND BANK</b>	時代のニーズを先取りし創造していく銀行

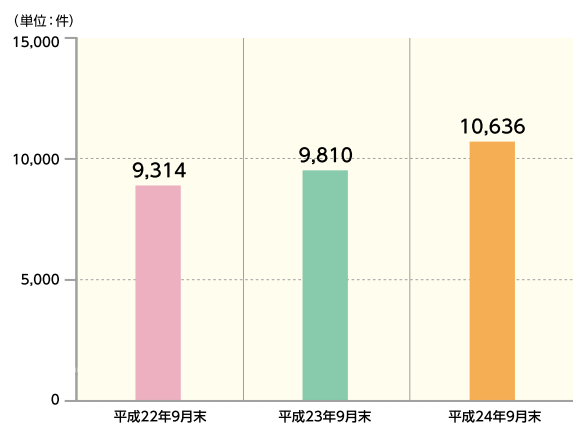
ACTの意味あいは、銀行としての役割を行動で演じることは勿論、以上3つの言葉を組み合わせる意味あいを深めています。

### 会社概要 (平成24年9月30日現在)

創業	昭和5年
総資産	9,844億円
預金	9,218億円
貸出	6,350億円
従業員数	758人
店舗数	63店(内8出張所)
資本金	126億9千万円
発行済株式数	93,742千株

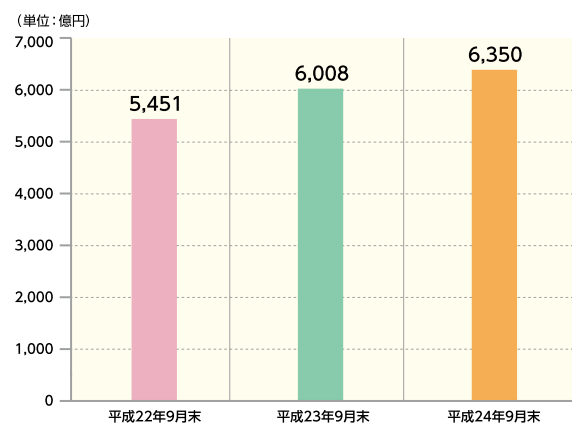
# 2012年(中間)決算ハイライト

## ■ 事業性貸出件数の推移



中小企業のお客さまを中心に、お客さまのニーズに合わせた幅広い融資を展開しており、事業性貸出件数は前中間期比826件増加の10,636件となっております。

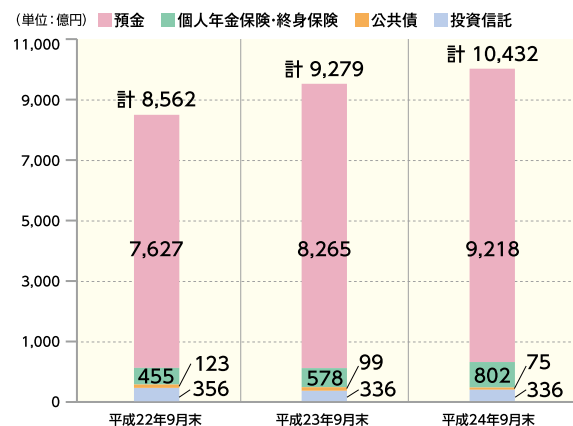
## ■ 貸出金残高の推移



個人のお客さまには住宅ローンや消費者ローンを中心に取り組み、法人のお客さまには主に中小企業向け貸出等に注力した結果、貸出金残高は前中間期比342億円増加の6,350億円となりました。

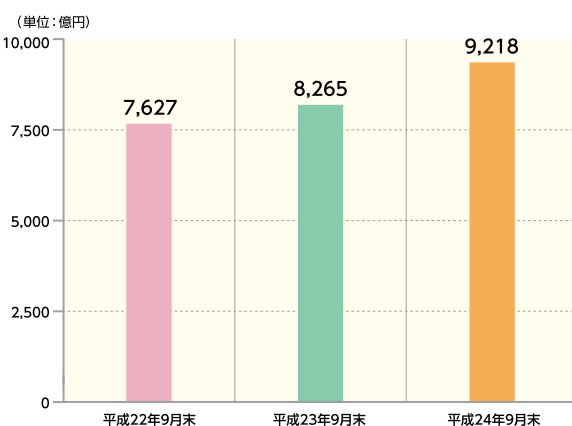
### 営業の状況

## ■ 預り資産残高の推移



地域のお客さまの多様化する資産運用ニーズにお応えするため、県内外13ヶ所にマネープラザを開設しております。専門スタッフがきめ細かくお応えすることで大変ご好評をいただき、預り資産残高は前中間期比1,153億円増加の1兆432億円となりました。

## ■ 預金残高の推移



小口で安定した資金の確保を目指し、個人のお客さまを中心に預金の増強を図ってまいりました。キャンペーン定期預金「夏休み定期」や年金をお受け取りのお客さま用定期預金「年金定期」等が大変ご好評をいただき、預金残高は前中間期比953億円増加の9,218億円となりました。

	24年9月 中間期	23年9月 中間期比	23年9月 中間期
経常収益	11,445	△ 336	11,782
業務租利益	8,003	△ 347	8,351
資金利益	7,859	269	7,590
役員取引等利益	△ 571	△ 323	△ 247
その他業務利益	714	△ 293	1,008
経費	5,365	76	5,289
実質業務純益	2,637	△ 424	3,062
与信費用	26	283	△ 257
株式関係損益等	△ 1,557	114	△ 1,671
経常利益	1,054	△ 593	1,647
税引前中間純利益	1,033	△ 559	1,592
中間純利益	599	△ 514	1,114

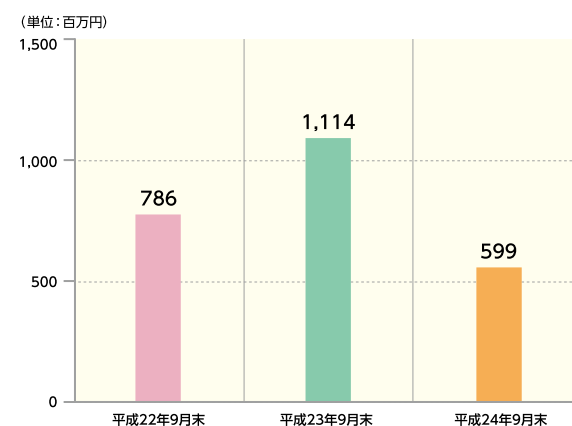
(単位:百万円)

平成24年度第2四半期の当地方の経済は、持ち直しに向けた動きが一服しており、幅広い圏内で推移しております。公共投資や住宅投資は前年を上回り、設備投資は持ち直しの動きが強まっております。個人消費も底堅く推移している一方、生産は弱めの動きが続き、輸出も前年を下回っております。海外経済を巡る不確実性や国内需要が県内景気に及ぼす影響を含め、先行きについては引き続き注意深くみていく必要があります。

こうした中で、平成24年度第2四半期の損益は、預貸金の順調な伸びを背景に資金利益は増加したものの、債券売却益等の減少から、経常収益は前中間期比3億円減少の114億円となりました。経常利益は、前中間期比5億円減少して10億円となり、5期振りの減益となりました。

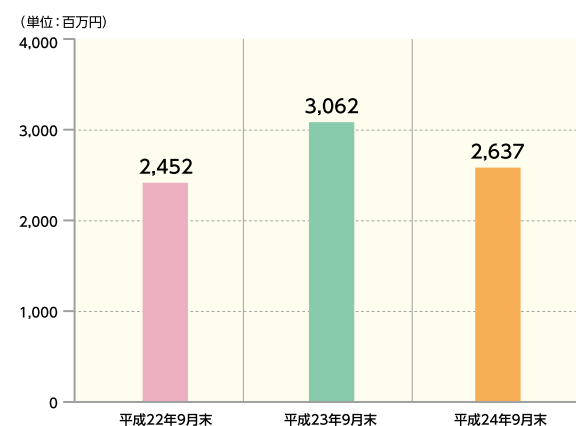
### 損益の状況(単体)

## ■ 中間純利益の推移



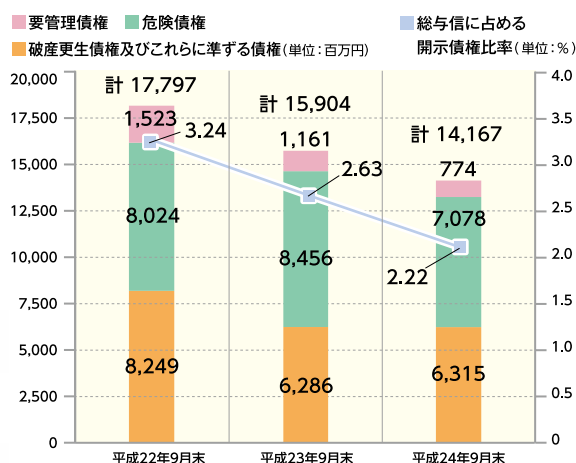
中間純利益は、経常利益の減益を受けて、前年比5億円減少して5億990万円となり、2期振りに減益となりました。

## ■ 実質業務純益の推移



実質業務純益は、業務純益の減益に加え、控除する一般貸倒引当金繰入額が取引先の破綻等の減少により戻りとなったことから、前年比4億円減少して26億370万円となりました。

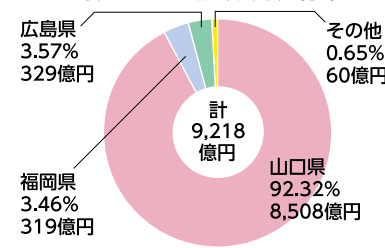
## ■ 開示債権額と不良債権比率 (総与信に占める開示債権額の割合)の推移



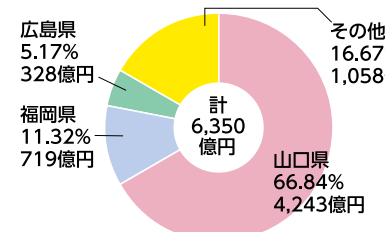
金融再生法開示債権額は、不良債権の最終処理が進んだこと、お取引先さまへのコンサルティング機能の発揮により、前中間期比17億円減少の、141億1千円となりました。また、総与信に占める開示債権額の比率は、前中間期比0.41ポイント低下して2.22%となっております。

### 不良債権の状況

## ■ 預金の地域別残高



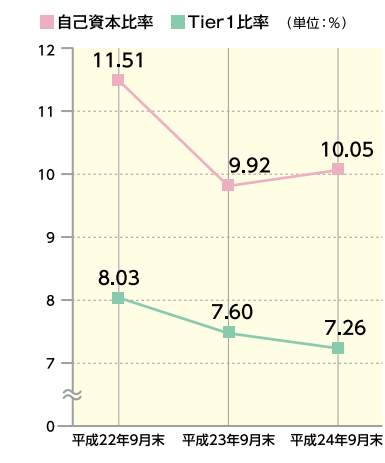
## ■ 貸出金の地域別残高



当行では、地域の皆さまからお預りした大切な預金を、その地域の企業や個人のお客さまへの貸出で運用する「資金の地域内循環」を進めております。皆さまからお預りした預金は地域経済発展の源泉となっております。

### 地域経済とのかかわり

## ■ 単体自己資本比率と単体Tier1比率の推移



自己資本比率は、前期中間比0.13ポイント増加し10.05%となりました。国内基準が必要とされる4%を大きく上回っております。また、自己資本のうち資本金、資本準備金、利益剰余金などで構成されるTier1比率は7.26%となりました。

### 自己資本比率(単体)



# 具体的な取り組み

## 年金銀行を 目指します!

シルバー層向け商品を充実させるとともに、年金コミュニケーターを中心に、シルバー層のお客さまとのコミュニケーションを通じ、様々なニーズにお応えいたします。

**年金振込口座数推移**

H20/8	35,650件	H21/8	36,502件
H22/8	37,149件	H23/8	37,807件
H24/8	39,595件		

## 地域の 事業者さまを サポートします!

平成24年10月に、営業統括部内に「法人営業グループ」と「中小事業者開拓キャラバンチーム」を新設いたしました。これまで以上に地域の事業者さまにお役に立つ銀行を目指します。

**事業所融資件数**

H22/3	9,057件	H22/9	9,314件
H23/3	9,630件	H23/9	9,810件
H24/3	10,508件	H24/9	10,636件

## あらゆる ニーズにお応えする 金融商品を ご提供します!

預金、資産運用、ローンなど、お客さまのあらゆるご要望にお応えするための金融商品を充実させます。何でもお気軽にご相談ください。

**ご相談は、お近くの西京銀行まで!**

<p><b>周南地区</b></p> <p>本店営業部 ..... 0834-22-7676</p> <p>櫛ヶ浜支店 ..... 0834-25-0097</p> <p>桜木支店 ..... 0834-28-4511</p> <p>富田支店 ..... 0834-62-2161</p> <p>福川支店 ..... 0834-62-3841</p> <p>下松支店 ..... 0833-44-1101</p> <p>末武支店 ..... 0833-41-6511</p> <p>光支店 ..... 0833-71-2131</p> <p>虹ヶ浜支店 ..... 0833-72-4321</p> <p><b>下関地区</b></p> <p>下関支店 ..... 083-231-5171</p> <p>唐戸支店 ..... 083-222-6241</p> <p>小月支店 ..... 083-282-0214</p> <p>彦島支店 ..... 083-266-0167</p> <p>幡生支店 ..... 083-253-1122</p> <p>長府支店 ..... 083-246-3611</p> <p>新下関支店 ..... 083-252-2416</p> <p><b>宇部地区・山陽小野田地区</b></p> <p>宇部支店 ..... 0836-31-4183</p>	<p>厚南支店 ..... 0836-43-1471</p> <p>恩田支店 ..... 0836-22-1511</p> <p>小野田支店 ..... 0836-83-2213</p> <p>日の出支店 ..... 0836-83-8661</p> <p>厚狭支店 ..... 0836-72-0341</p> <p>西岐波支店 ..... 0836-51-1551</p> <p><b>山口・防府地区</b></p> <p>山口支店 ..... 083-922-1041</p> <p>ゆめタウン山口出張所 ..... 083-934-3723</p> <p>ヤマダ電機山口店出張所 ..... 083-934-5755</p> <p>県庁支店 ..... 083-923-6855</p> <p>湯田支店 ..... 083-932-2251</p> <p>小郡支店 ..... 083-972-1080</p> <p>防府支店 ..... 0835-22-0651</p> <p>中関支店 ..... 0835-24-2200</p> <p>牟礼支店 ..... 0835-25-1101</p> <p><b>萩・長門・美祿地区</b></p> <p>萩支店 ..... 0838-25-1011</p> <p>長門支店 ..... 0837-22-2626</p> <p>美祿支店 ..... 0837-52-0280</p>	<p><b>岩国・柳井地区</b></p> <p>岩国支店 ..... 0827-21-8211</p> <p>南岩国支店 ..... 0827-31-8118</p> <p>柳井支店 ..... 0820-22-1200</p> <p>田布施支店 ..... 0820-52-4541</p> <p>大島支店 ..... 0820-72-0245</p> <p>玖珂支店 ..... 0827-83-0350</p> <p><b>九州地区</b></p> <p>小倉支店 ..... 093-521-9534</p> <p>八幡支店 ..... 093-621-7331</p> <p>福岡支店 ..... 092-292-3143</p> <p><b>広島地区</b></p> <p>広島支店 ..... 082-261-7141</p> <p>海田支店 ..... 082-822-3464</p> <p><b>東京地区</b></p> <p>東京ローンセンター ..... 03-5614-8923</p> <p style="text-align: center; font-size: small;">【平成24年11月1日現在】</p>
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

# 新中期経営計画

当行は、平成24年4月より、新中期経営計画「一人でも多くのお客さまに『さすが西京』のサービスをスタートさせております。

前中期経営計画では、地域の皆さまのご支援により、「預かり資産1兆円」、「事業所融資先数1万先」、「個人ローン比率40%」の3つの挑戦を、全て達成することができました。

新中期経営計画では新たに、①「預金量」1兆円以上への挑戦、②「預金のお客さま純増」3万件以上への挑戦、③「新規融資事業所開拓」3千件以上への挑戦という新「3つの挑戦」を掲げました。前中期経営計画達成の勢いをさらに加速させ、早期に新「3つの挑戦」を達成するとともに、地域金融機関としての存在感を確固たるものとし、さらに地域から頼りにされる金融機関を目指します。

新中期経営計画

一人でも多くの  
お客さまに  
「さすが西京」  
のサービスを

お客さまに「さすが西京」といわれる商品・サービスの提供を目指します!

計画期間 3力年(平成24年4月~27年3月)

3つの基本方針

地域の活性化に  
貢献します

より多くの  
お客さまから選ばれ、  
地域のシェアを  
高めます

お客さま中心主義※  
(Customer Centric)  
を徹底します

※銀行の戦略、意思決定等すべての  
起点をお客さまにおきます

計数目標

コア業務純益 ..... 55億円以上

自己資本比率 ..... 9.5%以上

新「3つの挑戦」

1. 預金量「1兆円以上」への挑戦
2. 預金のお客さま純増「3万件以上」への挑戦
3. 新規融資事業所開拓「3千件以上」への挑戦



地域の人々のお役に立てる銀行を目指して、西京銀行は地元で頑張る企業さまを応援しています。

老舗企業の皆さま、新事業に挑戦する皆さま…山口県では魅力ある企業さまが活躍されています。そんなキラリと光る、お取引先さまをご紹介します。

西京銀行  
お取引先さま  
紹介

# キラリ★やまぐち 企業&アントレプレナー

## 各施設紹介

### 伊藤内科医院

住所：下関市稗田北町13-36 TEL：083-253-2040  
診療科目：内科/循環器科/呼吸器科/胃腸科



昭和52年5月、地域の要望もあり、皆様が健康で安心して住み続けられるようにとの思いから、現理事長である伊藤肇氏により当地に開院。以来、35年にわたり、内科(特に呼吸器、循環器)を専門とする有床診療所として、地域医療に従事されています。

この度、下関厚生病院より院長として大山力丸先生が就任され、2名体制での外来診療、訪問診療が可能となりました。それぞれの専門性を活かしながら、よりスムーズな診療が行える事に注力し地域に密着した医療機関として、質の高い医療を提供しています。

### いとう腎クリニック

住所：下関市山の田本町6-6 TEL：083-253-0211  
診療科目：腎臓内科/泌尿器科(人工透析)/循環器内科



平成20年に新井医院から人工透析を継承、最新の医療機器や入院設備を備え、いとう腎クリニックとして新スタート。従来の泌尿器科(人工透析)に加えて、内科、腎臓内科、循環器内科、リハビリテーション科を増設し、総合的な診療を行っています。

この度、新井亨院長が名誉院長に、伊藤真一副院长が院長に就任することになり、外来診療や透析治療にスムーズに対応できる医療体制を実現しています。

### デイケアセンター藤寿苑

稗田 住所：下関市稗田北町11-8 TEL：083-254-5588  
山の田 住所：下関市山の田本町6-6 TEL：083-250-8271



両医院に加え、長寿高齢化社会に対応した医療、看護、介護の連携のリハビリテーションを中心に、入浴、食事、レクリエーションなどのサービスを行う通所介護施設「デイサービスセンター藤寿苑 稗田」、短時間型通所リハビリテーション「デイケアセンター藤寿苑 山の田」の2施設にて一貫した地域密着型サービスの提供を図り、高齢化が進む地域の健康増進に貢献しています。

## 医療法人 藤寿会 様



### 医療・看護・介護を 柱とする総合医療機関。 さらなる質の向上を目指し 新たな一歩を踏み出す。

### 伊藤 肇 理事長 より

節目節目で良い出会いがあり、この度も最良のタイミングで西京銀行医療チームと出会うことができました。今後も、地域とのつながり、人と人のつながりを大切に、地域の皆さまから信頼される医療を提供していきたいと思っております。



### 担当者より



地域連携部  
医療関連専任チーム  
**赤井 博信**

この度、医療法人藤寿会さまからM&A支援病棟の新築改装、医療機器の新規導入オーダーを頂きました。お客さまの「地域医療の発展に貢献したい」という信念が形となったものと考えております。医療・介護分野のお客さまが抱える問題は、それぞれ異なるものばかりです。今後も、私たちはそれらの問題に、完全オーダーメイドでお応えし100%ご満足頂けるサービスの提供を行って参ります。

## 株式会社ブンシジャパン 様



### 藤村社長に訊く! アンベル 開発への道

「3現主義」を貫き、感性を磨く。異業種連携で新たな市場を創出!!

Q 御社は、独自の開発商品をはじめ、連携事業等のごさまざまな仕掛けでイノベーションを創出されています。アイデアはどのように生まれるのでしょうか?

A アイデアは、感性が重要だと思っています。その感性を最も覚醒させてくれる所は、間違いなく「現場」です。現場には無数のアイデアが埋もれていると思います。弊社では「3現主義(現場・現実・現物)」をモットーにしています。

Q 包装資材を販売する御社が、機械装置のアンベル(ベルト除菌クリーナー)を開発することになったきっかけは?

A 以前、最大の取引先だった会社が吸収合併され、売上が3億円以上減少するという憂き目に遭ったことがありました。その時痛感したのは、これからは常に先を考え、お客さまに付加価値を提供していかなければ、これからは生き残れないということです。その後、あるお取引先さまの食品工場(現場)へ包装資材を納入する際、工場に入ると、あることに目が留まりました。食品工場では除菌・清掃が自動で行われていると思っていたのに、実際は製造ラインを一時停止して行われていたのです。現場を見て感じたこの気付きが、最終的にアンベルの開発に結び付けました。

Q 製造ラインを一旦止めるのは、大きな時間ロスですね。

A その場では、それが当たり前だったんですね。私はある意味、素人だからこそ考えついたのかもかもしれません(笑)

Q そのアイデアをどのように具体化されたのでしょうか?

A まずは機械を作ってくれる業者の方を探しましたが、周南ベンチャーマーケット(事務局：エス・ケー・ベンチャーズ)で、徳機さんがプレゼンされていたことを思い出しました。そこで、徳機さんにアプローチした結果、上手く連携が進みました。更に販売ではヤナギヤさんの協力で日本最大の国際食品工業展「FOOMA JAPAN」に出展できたことで、「一気に認知度が向上しました」。

**FOCUS** いつもクリーンで、いつも安心! アンベル

ブンシジャパンが独自開発したベルト除菌クリーナー。食品工場で使用されるコンベアベルトの汚れの除去や除菌を、作業中に自動洗浄で行います。米飯・惣菜パンダー、製パンメーカー、食品加工製造会社などさまざまな現場で安心、安全を築くことができます。\*特許出願中



代表取締役社長  
**藤村 周介 様**

【会社プロフィール】  
住所：周南市清水2-3-7 設立：1957年2月  
HP：http://www.bunshi.co.jp/  
事業内容：包装・容器の企画、製造、販売、一般包装資材・食品容器・フィルム包装・包装機械・デザインパッケージ等

Q 上手く異業種連携を仕組めたことが成功の秘訣だったのですね。これからどのような事業展開を考えていらっしゃいますか?

A 地球の裏側の出来事でも無関係なものはないんですね。常に先を読むこと、そして仕事を通じ、夢を実現させ、地域社会に貢献していくことが当社の経営理念です。これからも海外展開を含めグローバルな企業として活動を行ってまいります!

現場を何よりも大切にする藤村社長の姿勢が生み出した。ありそうで、無かったものがアンベル。クライアントの課題解決を常に考え、社員、地域社会を大切にすることを姿勢が生み出した製品は、多くのクライアントから支持を受けています。これらからもブンシジャパンの動向に注目です!!



各種ローン  
お申込み

# インターネットにて 24時間受付中!

「おしえて!! 西京ばーちゃんウェブ丁目支店」では、オートローン、教育ローン、カードローン、フリーローン等、各種ローンのお申込みを24時間受け付けています。

オートローン 教育ローン カードローン フリーローン

お申込みは <http://www.saikyobank.co.jp/1chome/>

ウェブ丁目支店  
専用定期預金もお申込み受付中!

おしえて!!  
西京ばーちゃん  
ウェブ丁目支店

ウェブ丁目支店では、ローンシミュレーションを使って、毎月の返済額も調べられるんじゃぞ。

ウェブ丁目支店  
専用デザインキャッシュカード

西京ばーちゃん

## スマートフォン用ページを 新設しました!

急速に普及しているスマートフォンからのアクセス増加に伴い、小さい画面でもストレスなくご覧いただけるよう、スマートフォン専用トップページを開設しました。

(スマートフォン専用ページは、順次対応していく予定です)



## 私たちフォノグラムが、担当させていただきました。

広島・山口・岡山を中心に、ウェブサイト制作・ウェブシステム開発を提供している制作会社(社員数19名)です。

2010年12月に新規オープンされた「おしえて!! 西京ばーちゃんウェブ丁目支店」、昨年発売された「ウェブ丁目支店専用定期預金」のウェブプロモーションにも携わらせていただきました。

西京銀行ご担当者さまのご尽力もあり、無事に目標を達成することができました。この度の「コーポレートサイトリニューアル」も、仕様検討から提案と議論を重ね、「お客さま中心主義の徹底」を実現した形となっています。

株式会社フォノグラム  
<http://www.phonogram.co.jp/>  
TEL:082-532-7750

- ウェブサイト制作(企画、設計、制作、運用)
- ウェブシステム・アプリケーション(設計・開発)
- スマートフォンアプリ(設計・開発)
- ウェブプロモーション・コンサルティング
- ウェブサポート(サイト・システムの保守、アクセス解析等)

## 「さいきょう」ホームページが新しく生まれ変わりました!

「お客さま中心主義を徹底します」という基本方針をもとに、全面的にリニューアルしました。「探しやすい、使いやすい」をコンセプトに「機能の充実」、「サイト構成の見直し」、「デザインの一新」を図り、お求めの情報を「素早く」ご提供できるようにいたしました。

キーワードで  
カンタン  
検索

目的別で  
商品を探しやすく

いつも  
利用する機能に  
カンタン  
アクセス

カテゴリ  
別けで  
見やすく

SAIKYO 西京銀行  
金融機関コード: 0570

個人のお客さま 法人のお客さま 西京銀行について 採用情報 文字サイズ 標準 拡大

ホーム ? お手続きで困ったときは? お問い合わせ窓口

あなたのあしたに  
西京銀行

ここにキーワードを入力

○ サイト内 ○ 店舗・ATM

インターネットバンキング  
個人の方 法人の方

ログインはこちら

ご利用案内

店舗・ATMのご案内

店舗・ATM検索

セブン銀行 ATMでご利用可能 AEON Bank ATMでご利用可能

預金金利  
ローン金利  
各種手数料  
投資信託基準価格一覧

商品・サービス [個人のお客さま]

ためる・ふやす  
貯蓄用普通預金 総合口座  
貯蓄預金 定期預金  
投資信託 外貨普通預金

かりる  
住宅関連ローン 目的別ローン  
カードローン フリーローン  
ローンシミュレーション ウェブ丁目

そなえる  
保険商品  
確立地年金 日本版401k(個人型)

便利につかう  
インターネットバンキング  
さいきょう「チョット・ネット」  
ペイジー(Pay-easy)  
西京VISAカード

山口の社長 .tv  
弊社代表番組放送中です。

ACT SAIKYO  
西京銀行はバドミントンチーム ACTSAIKYO を応援しています。

最新トピックス

セミナー 2012/10/10 第9回 徳山高専「産学連携講義」開講のお知らせ

ニュースリリース 2012/10/10 「季節資金(年末資金)」の取扱開始について

キャンペーン 2012/09/28 『教育ローン金利引下げキャンペーン』の実施について

ご注意ください 2012/09/28 各種ローンの専門窓口『ヤマダ電機山口店ローンセンター』の新設について各種ローンの専門窓口『ヤマダ電機山口店ローンセンター』の新設について

キャンペーン 2012/09/28 「住宅ローン借換キャンペーン」の実施について

▼ キャンペーン ▶ セミナー ▶ ニュースリリース ▶ ご注意ください

2012/10/10 第9回 徳山高専「産学連携講義」開講のお知らせ

2012/10/10 「季節資金(年末資金)」の取扱開始について

西京銀行ホームページアドレス

<http://www.saikyobank.co.jp/>



スペシャル対談

# 山口県を元気に!!

## 出でよ、志をもったリーダー達!!

漫画『島耕作』シリーズでおなじみの弘兼憲史さんと、当行平岡頭取のスペシャル対談が実現。岩国市ご出身の弘兼さんに、ふるさとへの思いや『島耕作』の逸話、リーダー論について大いに語っていただきました。

### 新空港を観光ラインの起点に!

**平岡** ようこそお越しいただきました。弘兼さんはいくつまで岩国にいらしたのでしょうか。その頃の岩国で特に思い出深いことはありますか。

**弘兼** 大学から東京に行きましたので、岩国には18歳までいました。今もそうですが岩国は基地の街です。当時はFENの極東放送を聴くことができ、プラーズやエルヴィス・プレスリーなどの本格的なアメリカンポップスを聴いていた思い出があります。やはりアメリカ文化には強く惹かれましたね。

**平岡** 今でもふるさとへお帰りになられますか。

**弘兼** 年に2、3回は帰っています。そういえば今度、岩国錦帯橋空港ができますね。今は新幹線を利用することが多いのですが、開港すればとても便利になります。ぜひ利用したいですね。

**平岡** 岩国、東京間が1日4便となり、空港関係者の話では年間35万人から40万人の利用を目標にしているようです。滑走路は米軍基地との共用ですね。山口宇部空港同様に駐車場は全て無料のようです。山口宇部空港は、地方空港の中では非常に利用者が多いので、岩国錦帯橋空港も駐車場が全て無料というのは、同じく大きなメリットで、利用者が増えると思います。

**弘兼** 全部無料というのはいいですね。そういったメリットのPRは必要になるでしょうね。他にも、飛行機を利用しない人でも来られる魅力があると良いのですが…。

**平岡** そうですね。岩国錦帯橋空港は基地の一部ですので、他の空港とは雰囲気も違うと思います。飛行機ファンには期待できるかもしれませんね。また、広島方面にもアクセスが良いのが特徴です。広島市を含め広島県西部の廿日市、五日市の方々には重宝されるのではないのでしょうか。

**弘兼** 岩国の周りには観光名所も多いですね。新しく開港する空港を起点に、錦帯橋、宮島、広島という観光ラインが考えられますね。

**平岡** 私はこの空港の活用として一番に考えるべきことは、観光の活性化だと思っています。今までは山口宇部空港から錦帯橋まで行くのに少し時間がかかりましたが、弘兼さんが言われた観光のラインも含めて、県内の観光ラインの展開をしなければなりませんね。

**弘兼** 実は、県からイラストの依頼を受けたんですが、『株式会社おいでませ山口県』という県の観光キャンペーンがスタートします。架空ですが、山口県が観光部門を全国で初めて民営化して『株式会社おいでませ山口県』を設立し、社長に島耕作が就任する、という設定です。山口県への観光客を「株主」として県内各地の特典が付いた優待プランを提供することをメインにした観光戦略のようです。

**平岡** それはユニークなアイデアですね。そういった企画性のある観光キャンペーンは効果的だと思います。



### 東京でも評判な岩国のお酒。

**弘兼** また、観光で欠かせないのはやはり食でしょう。山口県にはフグがありますが、広島県のお好み焼きのように低価格で気軽に楽しめる食べ物というものがすくばには思い浮かびません。何か名物がほしいですね。

**平岡** 防府では天神様にあやかって「天神饗」というブランド作りをしています。下関もフグ以外にアンコウがあり、萩は瀬つきアジと、いろいろやっているんですが、岩国ではどうでしょうか。

**弘兼** 個人的には長門にある粟野の青ノリが大好きです。あの細さであのパリパリ感はおそらく日本一だと思っています。また、カジメもおいしいですね。雑炊など食べる絶品ですね。

**平岡** 最近、東京の人たちには山口県は酒どころというイメージが広まっているようですね。特に岩国地方のお酒が頑張ってくれていますね。

**弘兼** 岩国のお酒はいいですよ。東京でも居酒屋に行くところ「五橋」や「金冠黒松」は、瀬祭は圧倒的に人気です。その3つはよく並んでいますよ。

### 松下電器で学んだ

#### 仕事の流儀。

**平岡** ところで、弘兼さんはいつ頃から漫画家になりましたか。

**弘兼** 漫画が小さいときから得意だったので、ずっと漫画家になりたい夢を持ってました。



### 平岡 英雄

西京銀行 取締役頭取

### 弘兼 憲史氏

漫画家

#### 弘兼 憲史

ひろかね けんし

#### 漫画家

1947年9月生まれ。65歳。岩国市出身。早稲田大学卒業後、当時の松下電器産業を経て、1974年『ビッグコミック』掲載の『風薫る』にて漫画家デビュー。2007年紫綬褒章受章。主な作品は『島耕作』シリーズ、『人間交差点』、『黄昏流星群』など。現在、尚ヒロカネプロダクション代表取締役。徳山大学客員教授、山口芸術短期大学デザイン・アート学科特別講師も務める。

**平岡** 『島耕作』が弘兼さんの代表作ですが、サラリーマン島耕作がどんどん出世していく人間ドラマは私も大ファンです。現実のビジネスの場面でも、参考にさせていたこともありました。ところで、『課長島耕作』を始めるとき、最後に社長まで行くと決めておられたのですか。

**弘兼** いえ、作り手である私も、彼がここまで出世するとは思っていませんでした。

**平岡** 係長、課長、部長と島耕作が昇進していく中で、それぞれポジションによって求められるリーダー像は違ってくると思うのですが、弘兼さんのリーダーの考え方をお聞かせいただけますか。リーダー論を学びたい経済人からすると、非常に参考になると思います。





# 2012年12月13日 TAKE OFF 岩国錦帯橋空港 いよいよ開港!!

PRキャラクター名は  
ソラッピー  
に決定!!

岩国 ⇄ 東京  
1日4往復!!



JR岩国駅から車でわずか7分ほどの場所に開港する岩国錦帯橋空港。  
県内2つ目となるこの空港は、山口県の新たなアクセス拠点として期待を集めています。

## Appeal Point 1 山口県の利便性アップ!

羽田-岩国線(全日空)は1日4往復就航します。山口県における首都圏への利便性が飛躍的にアップします。また、岩国駅からは車で約7分!岩国市内はもちろん、山口県東部、広島県西部のどこからでも便利な立地です。



## Appeal point 2 日帰り出張に最適!

『ナイトステイダイヤ』(旅客機が夜から翌朝まで空港の駐機場で駐機)が就航当初から実現。早朝第1便は岩国から、最終便も岩国着になり、東京での滞在時間を約11時間も確保できます!

### 羽田 ⇄ 岩国線ダイヤ(予定)

岩国発	羽田着	羽田発	岩国着
7:30	9:00	9:15	10:55
11:30	13:00	13:20	15:00
15:40	17:10	15:45	17:25
18:00	19:30	19:40	21:20

(平成24年8月21日 全日空発表)

## Appeal point 3 うれしい 無料で使える 駐車場

駐車場:607台  
身障者枠9台・思いやり枠5台

航空機搭乗者の方の駐車は無料!また一般の方も1時間までは無料で利用できます。

## Appeal point 4 県内の特産品 を販売

空港内では、山口県東部を中心とした特産品を販売。また、地酒など岩国の地元産品や、地場企業の連携による新開発商品も登場する予定です。

## 理想のリーダーの条件とは?

平岡 島耕作は自分が上に上がりたいとかそのために派閥を作るといったことはなく、自然体で昇進していきました。

弘兼 島耕作は、周囲の皆の意見を聞いてから、決断をする。というタイプのリーダーです。大企業であれば、こちらの方が良いだろうと考えました。大きな企業では社長が独断専行で全部自分で決めるとなると、間違った方向に進んだ時は大変なことになりますからね。だから島耕作を、みんなの英知を集めるやり方で経営をする。リーダー像にしています。もちろん、決断する時は迷わずに押しないうちは押さえてますが。

平岡 創業者で、相当に力のある人でないと、企業経営の場面でトップダウンというのは、今の時代、なかなか難しいかもしれません。

弘兼 そうですね。私は松下電器に勤めていましたので、松下幸之助さんの影響も大きかったのかもしれませんが。松下さんの考え方の基本は、利益を追求するなでした。水道の水のように物資を潤沢に供給し、生活文化を高めていくことが産業人の使命である、と説かれた「水道哲学」にも共鳴しました。利益ばかりを考えず良い製品作りに徹していれば、結果として良い製品が生まれ、売れるのだから、報酬をもらえると。最初はあまりピンときませんでした。が、入社して3年程たつと、その通りだと思ってしまうようになりましたね。そう教わっていましたので、漫画を描く時も、この考え方が染み付いているようです。売れ筋ではなく自分が良いと信じてる作品を描くようにしています。サフラリーマン漫画や政治漫画を始めるとき、周囲では売れるか疑問という声を聞きました。でも、一生懸命良いものを作るという考えで描いていたら結果として売れた。松下方式が成功したんです。

弘兼 いろいろな社長さんにインタビューしたり本を読んだりすると、意外に自分から欲を出して社長になった人は少なかったんです。本人は寝耳に水、といったケースが多いようです。だから、島耕作についても後ろから背中を押してもらって社長になったという形にしました。ところで、平岡 頭取の場合はいかがでしたか。

平岡 なるうという気持ちは私には全くありませんでした。私は企画畑が長く、上司やトップが示される方向性を理解して経営計画の具体化を行ってきました。常に経営に近いところで働けたことは良かったと思います。私は一人でやるのではなく、他の人と一緒にやることを大切にしてくださいましたので、頭取になった今でもチームで一緒にやることを大切にしています。自分が全部決めてトップダウンで物事を行うと、失敗するケースも多くなると思いますので、島耕作社長にも通じるところがあります。しかし、仕事は最後は誰かが責任を持って決断をしなければなりません。その重要性を理解して、決断もしています。

弘兼 リーダーはよく野球の監督に例えられます。長嶋監督のように和気あいあいとやっていくタイプもあれば、野村監督のように選手を管理して実績を出すタイプもあります。平岡 頭取はリーダーとしてどちらのタイプですか。

平岡 どちらかというと長嶋監督や原監督でしょうか。もちろん、彼らみたいに現役の時に素晴らしい活躍があるわけではないのですが。

弘兼 楽しく働ける職場をまず大切にすることです。平岡 はい。私は頭取になったときに、社員に次のように伝えました。公平な人事で適材適所の配置をし、働きやすい職場の整備を徹底する。その上で、社員にお願いしたのは、あらゆるものにスピードを持って取り組んでもらいたいということ。目標は100%達成して欲しいということ。圧倒的なスピードというのはうまく定着してきませんでした。そして松下さんのお話に通じますが、最終的にはお客さまが喜

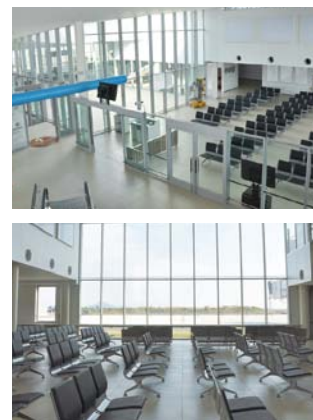
## 開港にあたって [岩国空港ビル株式会社 代表取締役社長 柏原 伸二]

悲願でありました岩国錦帯橋空港が、地元岩国を始め県東部地域の皆様の20数年にわたる熱い思いが実を結び、開港します。当社としては、この開港に向け、これまでターミナルビルや駐車場、航空燃料の給油施設の整備に鋭意取り組んできたところです。ターミナルビルは、明るく開放感あふれる、利便性の高いコンパクトな施設となっており、利用者の皆様に、分かりやすく、使いやすく、気持ちよくご利用いただけるものと確信しています。

当空港は、地元岩国を始め山口県東部地域や広島県西部地域の空の玄関として、ビジネスに、観光に、その効果が大変期待されており、地域経済の活性化、国内各地域との広域交流の進展に大いに役立つものと考えています。今後、年間利用者数40万人を目指して、山口県東部地域、また広島県西部地域の皆様へさらにPRに努め、岩国錦帯橋空港を大いにご利用いただきたいと思います。



コンパクトながら開放感のある空間!  
飛行機が目の前に現れる、  
大迫力の1Fゲートラウンジ!



【この対談は平成24年11月5日に行われたものです】

平岡 今日はお忙しいところありがとうございます。

弘兼 私には東京に活動の本拠を移していますが、山口県が元気になるようなアイデアや、地域を引っ張る優れたリーダーが出てくるのを楽しみにしています。

平岡 私も弘兼さんのお考えに同感です。今当行は、地域の中心で汗をかく所までは来ましたが、将来的には、リーダーとして地域の活性化のために動いていけるようになりたいと、そういう思いを行内に伝えていきます。

弘兼 なるほど。リーダーというのは隠すことなく、今が大変で現状を受け止めるべきだということも社員に言うべきだと思います。また、ビジョンを示すことも大切ですね。押しないうちは押さえてもいいと思います。

平岡 私も弘兼さんのお考えに同感です。今当行は、地域の中心で汗をかく所までは来ましたが、将来的には、リーダーとして地域の活性化のために動いていけるようになりたいと、そういう思いを行内に伝えていきます。



# 期待が高まる 新空港の開港と、 リニューアルした 岩国支店。

平成24年12月13日開港の「岩国錦帯橋空港」が、今注目を集める岩国市。昭和24年に「山口無尽(株)岩国支店」として開店以来、地域の皆さまとともに歩んできた岩国支店ですが、平成24年10月、リニューアルして生まれ変わりました。「新生」岩国支店と、その岩国支店のある街岩国を、ご紹介いたします。

新築移転オープンした岩国支店は、敷地面積は5倍に拡張、また駐車増設は5台から23台に増設し、ご来店いただきやすい店舗になりました。さらに、医療介護関連施設との共同出店の計画もあり、地域の皆さまの快適な暮らしに欠かせない社会インフラである「医療・介護施設」と「銀行」が同一敷地内に共存することで、中心市街地にふさわしい「暮らしとにぎわい」を実現させます。



昭和57年10月に新築オープンし、以後30年間にわたって岩国地域の皆さまとともに歩んでまいりました馴染みの外観です。

## ● リニューアルした岩国支店をご紹介します ●



リニューアルオープン当日、  
店舗前でテープカット!

西京銀行 岩国支店  
岩国市麻里布町3丁目5番3号  
営業時間:平日9:00~15:00



真安 浩 岩国支店長  
お客さまに愛され、信頼され、相談されたことはスピード感を持って対応できる支店を目指して参ります。お客さまのご来店を行員一同心よりお待ちしております。是非お気軽にお立ち寄り下さい。

● 駐車場はリニューアル前の5台から23台に大幅増設!ストレスなく駐車できます。



さいきょうが誇る「岩国美女」のみなです(!?)  
皆さまのご来店を  
楽しみに待ってまーす!



● とっても広いロビー。オープン初日はたくさんのお客さまにご来店いただきました。



● 地域の皆さまからのリクエストにお応えして、自由に展示していただけるスペースになりました。お気軽に声をかけてください。



● 新たに設置した完全個室型。皆さまの大切な財産をお守りします!



● 広～いスペースを確保!ごゆっくりと落ち着いて各種ご相談いただけます。



# 清流錦川に架かる錦帯橋と、昔ながらの風情が漂う城下町。



吉香公園

### 紅葉谷公園

江戸時代からの寺院庭園を公園化した紅葉の名所。新緑、紅葉ともに趣があり、永興寺、洞泉寺とエキゾチックな六角亭が、景勝と見事にとけ込んでいます。



### 白蛇横山観覧所

吉香公園内でシロヘビを拝めるスポット。国の天然記念物「岩国のシロヘビ」は幸運を呼ぶといわれ、併設の新社殿は平成25年巳年の元旦から参詣できます。



### 佐々木小次郎像

吉川英治著「宮本武蔵」では、佐々木小次郎は岩国に生まれ、錦帯橋の畔の柳や燕を相手に「燕返し」を編み出したとされています。錦川沿いに、厳流ゆかりの柳もあります。



### 錦帯橋

日本三名橋の一つで、岩国市のシンボル。春は桜と錦帯橋まつり、夏は花火の夜景、秋は城山の紅葉、冬は雪化粧と、四季折々の色彩豊かな景観が楽しめます。



### 岩国城

城山山頂にそびえる白亜の天守。江戸時代この地を治めた吉川氏の居城です。頂上の展望台は360度のパノラマで、錦川や城下町、岩国市内を一望できます。



### 香川家長屋門

岩国藩五家老の一つ、香川家の長屋門。元禄時代、錦帯橋の架替を行った大屋嘉左衛門が設計・建築。重厚な造りは当時の武家屋敷の構えを今に伝えています。



### 宇野千代生家

宇野千代は岩国出身の女流作家。生家は錦帯橋から歩いて約20分。梅、桜、紅葉、苔で彩られる日本庭園では、毎年春と秋に茶会が催されます。



▲錦帯橋まつりの様子





## 【西京教育文化振興財団】

西京教育文化振興財団は、教育部門、スポーツ部門、芸術・文化部門に著しい成果をみせ、他の範とするに足る学校、団体等へ物品の寄贈または資金の補助、および教育、スポーツ、芸術・文化の振興に関する講演会等の開催に関わる事業を行っております。また、毎年下記要項により助成金交付先を募集しております。

たくさんのご応募  
お待ちしております★

### 募集要項

- 応募期間 …… 毎年、7月～11月の期間で募集を行います。
- 助成金授与 …… 毎年3月中旬に行います。
- 応募資格 …… 山口県において、教育・スポーツ部門、芸術文化部門に著しい成果をみせ、他の範とするに足る学校、団体。

### 平成23年度の助成先

- 【教育部門】 …… 山口県立防府商業高等学校
- 【文化部門】 …… まど・みちお研究会  
光紙芝居
- 【芸術部門】 …… 山口県立華陵高等学校舞台芸術部  
第九を歌う会アンディフロイデ
- 【スポーツ部門】 …… 高水学園高水高等学校柔道部  
山口県立華陵高等学校女子ハンドボール部  
少年ラグビークラブ ヤングウエーブ



平成23年度助成金交付式の様子

お問い合わせ先 **西京銀行本店 地域連携部内 公益財団法人 西京教育文化振興財団 事務局**  
TEL: 0834-22-7665 Email: eito-chishin@saikyobank.co.jp



# NEWS & TOPICS

西京銀行の最新ニュースや話題をご紹介します

## 【地域連携部アジアデスクの取り組み】

### インド・ニューデリーへの視察 【視察地】インド共和国ニューデリー 【視察日】2012年6月30日～7月4日

2012年6月にインドニューデリーの現地視察を実施いたしました。視察ではインド現地企業との商談を行いました。今後もより質の高い視察をご提供することを目指しています。

#### 【工場視察】

記録メディアでは世界第2位の製造容量を誇るMoser baer社訪問。

#### 【山口県人会】

ニューデリー山口県人会設立総会。「長州の力をインドに」を合言葉に団結を図りました。急成長を遂げるインドと山口県との橋渡し役となることが期待されます。海外の山口県民の方との交流も深めることができる視察を実施しています。



#### 【ローカルマーケット】

▶ローカルマーケットの様子。家電・衣料品・食品・雑貨など品揃えは豊富。



◀日本のクレープ店もインド進出。店内はインドの女の子達で満席でした。接客についても日本式。「Do you know CREPE?」という言葉にインドの可能性を感じることができます。

### 中国・青島への視察 【視察地】中華人民共和国青島市 【視察日】2012年5月20日～5月22日

西京銀行では2011年から毎年5月・10月に、恒例となりました中国青島視察を実施しています。視察では青島外商投資企業協会や中国現地の中小企業代表者の方との意見交換に加え、青島大学の教授、学生とも交流を深めています。

#### 【青島大学】

青島大学は山東省きっての国立大学で22の学部を有する総合大学です。ここでは日本語外語学院の教授・中国人大学生・日本人留学生との交流を行いました。為替問題や青島経済状況、山口県・下関とのつながりなど活発な議論が行われました。また中国大生からは日系企業の求人状況や就職する際の条件など具体的な質問も飛んできました。



#### 【工場視察】

工場見学では“総経理”（中国語で社長のこと）に製造過程のご説明を頂き、また現場で働いている中国人スタッフの方の姿を見ることもできました。視察に参加されたお客さまは非常に真剣に工場視察をされていました。



## 今年も好評のアジアセミナーを開催!

#### 【6月】インドセミナー

インドセミナーではインドステイト銀行在日代表のサンディープ・テワリ様を講師に迎え、「インドの現状と進出機会」についてインドの現地環境を中心に解説頂きました。

#### 【10月】インドネシアセミナー

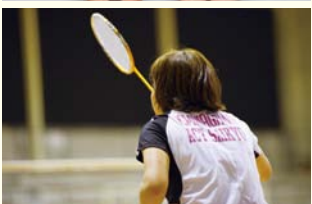
インドネシアセミナーでは中小企業基盤整備機構のシニアアドバイザー中村様より、「インドネシア市場の今後の展望と現地商慣習」について現地駐在経験のある専門家の視点から具体的にご解説頂きました。



## 【ACT SAIKYO 女子バドミントンチーム】

西京銀行では女子バドミントンチームACT SAIKYOを応援しております。

ACT SAIKYOは平成22年4月に創立された実業団チームで、選手は西京銀行の行員として勤務しています。「山口県をバドミントン王国に!!」をスローガンに掲げ、県内のバドミントンのレベルアップと普及活動にも力を入れています。またチームも日本リーグ2部で入賞するなどの戦績を残しており、地域の方に愛されるチームを目指して頑張っています。



### バドミントン教室

これまで20回以上のバドミントン教室を各地で開催しております。小・中・高・一般の方と世代を問わず、依頼があれば選手が講師を務めます。バドミントンを通して地域の皆さまと交流できる良い機会になっています!

ACT SAIKYOオフィシャルホームページ  
<http://www.act-saikyo.com/>

ACT SAIKYO選手ブログ  
[http://blog.livedoor.jp/saikyo\\_b/](http://blog.livedoor.jp/saikyo_b/)

大会情報や選手の声をご覧いただけます。応援よろしくお願ひします!!



おしえて!!  
西京ばーちゃん  
ウェブ丁目支店

西京ばーちゃん

検索

新規口座申込みや  
ローンシミュレーションが  
できるのじゃ!

振込みも定期預金もできる  
西京銀行のインターネットバンク  
「ウェブ丁目支店」。  
利用方法や西京銀行、  
はたまた山口県のことまで  
西京ばーちゃんが  
分かりやすく説明します。



SAIKYO

西京銀行

http://www.saikyobank.co.jp/

詳しくは西京銀行ウェブ丁目支店  
0120-52-3190へ

西京ばーちゃん

昭和5年生まれ  
西京銀行のとなりに住んでいる。  
西京銀行のことなら  
何でも知っている。

オートローン

教育ローン

カードローン

フリーローン

各種ローンのお申込みを  
インターネットで  
24時間受付中!



さいきょう

教育ローン

ご返済は  
卒業後でもOK!

西京銀行

検索

受験・進学に

(入学金、授業料、受験費用、予備校費用等)

スキルアップに

(資格取得、留学費用等)

学生生活に

(アパート契約費用・家賃・生活費・書籍代等)

キャンペーン対象 / 平成25年4月30日までに申込みをされ、ご融資を受けられた方

融資利率  
年 **2.1%**

固定金利 保証料含む

商品内容

- 教育施設への納付資金  
(中学校、高校、大学、短期大学、専門学校等)
- 入学時、在学時にかかる一時的な諸費用  
(受験料、書籍代、引越し費用等)
- 在学時の恒常的な諸費用  
(下宿費用、家賃、仕送り資金等)
- 現在ご利用されている教育ローンのお借り換え資金

お使いみち

ご融資形式

証書貸付

ご融資金額

10万円以上500万円以内(1万円単位)  
※お借り換えの場合は、ご利用中の教育ローンの残高が上限となります。

ご融資期間

6ヵ月以上14年7ヵ月以内(1ヵ月単位・据置期間を含む)  
※在学期間中はお利息分のみお支払いいただく「据置期間」もご選択いただけます。  
※据置期間を除くご返済期間は最長で10年となります。  
※お借り換えの場合は、ご利用中の教育ローンの残存期間以内となります。

インターネット  
でもお申込み  
いただけます



※ご利用にあたりましては、当行および保証会社所定の審査がございます。審査の結果によっては、ご希望に添えないこともございますので、予めご了承下さい。

商品内容・金利・ご返済額のシミュレーションに  
ついては、お気軽にお問い合わせ下さい。

〈さいきょうドリームステーション〉



0120-05-3190 [通話料無料]  
(受付時間: 平日 10:00~17:00)

あなたのあしたに  
西京銀行